

KUOPION ALUEEN KAUPPAKAMARILEHTI

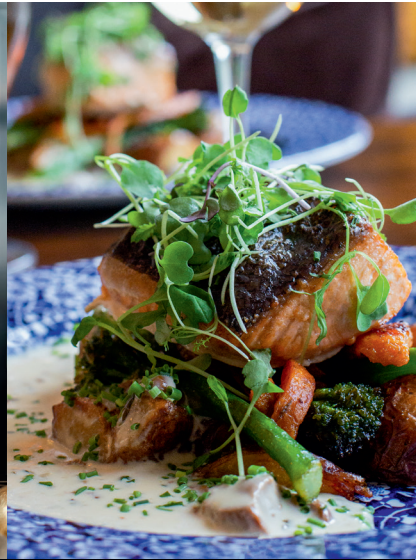
NUMERO 03 SYYSKUU 2024

KAUPPA KAMARI



TEOLLISUUSYRITYS LAITTOI TEKOÄLYN TÖIHIN

**"TEKOÄLYN OSALTA OLLAAN MURROKSESSA, UUTTA OPITAAN LÄHES JOKA PÄIVÄ",
SANOO GEBWELLIN TIETOHALLINTOJOHTAJA JONI RÄSÄNEN.**



JÄRVI-SUOMEN UPEAT JA UUDISTUNEET SOKOS HOTELLIT



Menestys edellyttää rohkeutta ja riskinottoa

Globaalit markkinamurrokset, kuten ilmastonmuutos, kilpailu resursseista, käännteinen globalisaatio ja jännitteinen geopolitiikka haastavat yhä nopeammin elinkeinoelämää. Siinä missä yrityksiltä ja yksilöiltä edellytetään resilienssiä ja uudistuskyykykyttä on vähintäänkin yhtä tarpeellista tarkastella rakenteita ja toimintamalleja. Tarvitsemme rohkeutta purkaa vanhoja rakenteita, ja ketteryyttä rakentaa uusia synergioihin perustuvia kumppanuuksia. Vain uudistamalla voimme menestyä.

Keväällä Kuopion alueen kauppakamarissa oli ilo julkaista maakuntamme huikeat investointisuunnitelmat – peräti 13,1 miljardia euroa! Kasvu viime vuoteen (2,2 mrd €) on merkittävä. Toki vastaajajoukko yrityksissä oli reilun puolet suurempi ja dataa täydennettiin laajalla haastattelukierroksella.

Suurimmat investointisuunnitelmat ovat energia (6,267 mrd €), rakentamisen (2,485 mrd €), kaivosteollisuuden (1,543 mrd €), alkutuotanto ja elintarvikkeiden (1,019 mrd €) sekä metsän (0,813 mrd €) sektoreilla. Perinteistä veturitoimialaamme, koneteknologiaa, heikko markkinatilanne piinaa eniten, eikä toimialan tämänhetkiset investointisuunnitelmaluvut (69 M €) anna oikeaa kuvaa markkinapotentiaalista.

Menestymisemme nojaa korkeaan osaamiseen sekä kestävään luonnonvarojemme käyttöön. Investointisel-

vityksen haastatteluissa kuntajohto, tutkimuslaitokset sekä toimialojemme veturit tunnistivat merkittävää kasvu- ja investointipotentiaalia sivuvirroissa, sektorit ylittävässä yhteistyössä ja osaamisen jakamisessa. Osaamisellamme ja resursseillamme pystymme vastaamaan globaaleihin markkinamurrokseen ja megatrendeihin.

Potentiaalia meillä on, mutta onko meillä kunnianhimoa sekä rohkeutta ottaa riskiä, purkaa ja rakentaa uutta? Elinkeinoelämämme liikevaihto ja vienti ovat 2000-luvulla kasvaneet, mutta maakunnan BKT:ssa jäämme (38 397 €/as) maan keskiarvosta (45 285 €/as) tai kärkeä pitävien maakuntien luvuista (Uusimaa 57 801 ja Pohjanmaa 44 715 €/as). Menestyksen edellytys on, että teemme rohkeasti valintoja. Tarvitaan selkeää hyppyä riskinottoon, TKI:hin ja tuottavuuteen.

Kuopion alueen kauppakamarin

Kasvu³-strategian keskiössä on kilpailukyvyyn ja kasvun kiihdyttäminen panostamalla ihmisiin, investointeihin ja infraan. Miten konkreettisesti parannamme tuottavuutta ja kestävä kasvua?

Ensinnäkin tarvitsemme leveämmät hartiat, maakunnallisen elinkeinoyhtiön, Tampereen mallin mukaisesti myymään aktiivisesti osaamistamme ja houkuttelemaan investointeja. Meillä on hyviä näyttöjä ylimaakunnallisesta yhteistyöstä esimerkiksi Keski-Sa-

vossa. Toiseksi, meidän tulee rakentaa konkreettista tarjoomaa alueemme investointi- ja liiketoimintamahdollisuuksista nojaten vahvuksiimme osaamisessa ja luonnonresursseissa. On päivänselvää, että hyödyntämällä tekoälyä pystymme tunnistamaan ja yhdistämään ydinresurssejamme, kiihdyttämään kaavoitusta ja infran rakentamista. Kolmanneksi tarvitsemme uudenlaista alueyhteistyötä, miten kärkitoimialojemme osaamista skaalataan globaaleille markkinoille yhteistyössä esimerkiksi Turun, Tampereen, Jyväskylän sekä Vaasan ja Kokkolan vastaavan osaamisen kanssa.

Olen varma, että meiltä löytyy rohkeutta, kun #menestystehdään yhdessä.

KAIJA SAVOLAINEN

Päätoimittaja





Leppävirta

Yrityksesi huippusijainnilla 5-tien varrella?

Ai että.

Puhtaasti kasvava Leppävirta
mahdollistaa menestyksen.

leppavirta.fi

KUOPION ALUEEN KAUPPAKAMARI

WWW.KUOPIOCHAMBER.FI

PÄÄTOIMITTAJA

Kaija Savolainen

VASTAAVA TOIMITTAJA

Outi Pasanen

TAITTO

Outi Pasanen

PALAUTTEET

kauppakamari@kuopiochamber.fi

ILMOITUSMYynti

Outi Pasanen

044 513 2905

outi.pasanen@kuopiochamber.fi

SELATTAVA SÄHKÖINEN VERSIO

[www.kuopiochamber.fi/ajankohtaista/
kauppakamarilehti/](http://www.kuopiochamber.fi/ajankohtaista/kauppakamarilehti/)

JULKAISIJA

Kuopion alueen kauppakamari,
Microkatu 1,
70210 Kuopio

ILMESTYMINEN JA JAKELU

Neljä kertaa vuodessa.
Jakelu kauppakamarin jäsenyrityksille.

KANNESSA

Joni Räsänen, Gebwell Oy
Kannen kuva: Akseli Muraja

PAINO

Offsetpaino L. Tuovinen Ky

ISSN 2670-3211

3

PÄÄKIRJOITUS

Menestys edellyttää rohkeutta ja riskinottoa

6

YRITYSTARINA

Teollisuusyritys laittoj tekoälyn töihin

9

SIDOSRYHMÄKUULUMISET

Tutkimuksesta tuotteeksi

10

UUSI JÄSEN

Sweco suunnittelee tulevaisuuden kaupunkeja ja kestävämpää yhteiskuntaa

11

ILMOITUSTAUHU

Työllisyysluvut näyttävät vahvoilta



12

EU

Tolkkua talouteen ja sapelia säännösviidakolle

16

TEKNOLOGIA

Tulevaisuuden maatala tuottaa dataa

18

TEKOÄLY

Tekoälybuumissa tarvitaan myös tuumaustaukoa

21

VIERASKYNÄ

Tekoäly palveluliiketoiminnan kasvun vauhdittajana

22

KOLUMNI

Yhdysvaltain presidentinvaalit



Teollisuusyritys laittoi tekoälyn töihin

TUOTEKEHITYS, PALAVERIEN SUUNNITTELU, REKRYILMOITUKSET. GEBWELLILLÄ ON OPITTU, ETTÄ TEKÖÄLY ON MONIPUOLINEN APULAINEN.

Tekoälybuumi on saanut yrityksiä pohtimaan uudelleen oman digiosaamisen merkitystä niiden liiketoiminnalle. Kun viime vuosien trendinä on ollut tietohallinnon ja digitaalisten palvelujen ulkoistaminen, nyt moni yritys näkee ne jälleen osana ydinosamistaan. Menossa on kilpajuoksu siitä, kuka valjastaa uudet työkalut käyttöönsä tehokkaimmin.

Tämä pätee myös valmistavaan teollisuuteen. Leppävirralla päämajaansa pitävä Gebwell Oy perusti viime vuodenvaihteessa uuden yksikön, joka vastaa konsernin tietohallinnosta ja digipalvelujen kehittämisestä. Yksikköön kuuluu viisi vakituista työntekijää.

Gebwellillä seurataan tiiviisti teknologian kehitystä, ja yritys on ottanut käyttöönsä tekoälytyökaluja niin digitaalisen tuotekehityksen kuin henkilöstöhallinnonkin tueksi. Gebwell erikoistuu kiinteistöjen lämmitys- ja jäähdytysratkaisuihin.

”Tekoälyn osalta ollaan murroksessa, uutta opitaan lähes joka päivä. Keskitymme siihen, että saisimme käyttöömmme hyviä työkaluja, joita voidaan käyttää tietoturvallisesti”, sanoo Gebwellin tietohallintojohtaja **Joni Räsänen**.

Apuna tuotekehityksessä

OpenAI:n kehittämä ChatGPT toi generatiivisen tekoälyn kaikkien huulille. Microsoftilla on oma vastaava chat-pohjainen tekoälysovelluksensa, Copilot. Gebwellillä Copilotista on tullut perustyökalu yrityksen päivittäisessä arjessa.

”Teen paljon sisäistä viestintää, tiedotteita ja esimerkiksi rekrytointi-ilmoituksia. Chat-pohjainen tekoälysovellus on hyvä apuväline tekstien tuottamisessa ja esimerkiksi palaverihin valmistautumisessa”, henkilöstöpäällikkö **Iida Kutvonen** kertoo.

Digitaalisen tuotekehityksen ja ohjelmoinnin apuvälineenä Gebwellillä käytetään puolestaan GitHub Copilot -ohjelmointityökalua.

”Käyttötapoja on monia. Tekoäly toimii muun muassa koodaamisen tukena, dokumentoinnissa, testaamisessa ja laadun varmistamisessa”, Räsänen luettelee.

Tekoäly tekee tuloaan myös Gebwellin tuotteisiin. Gebwell suunnittelee ja valmistaa muun muassa lämpöpumppuja ja lämmönjakokeskuksia. Tuoteperheeseen kuuluvat jo etähallittavat Gebwell Smart -lämmityslaitteet, ja älykäs lämmönohjausjärjestelmä on tällä hetkellä pilotointivaiheessa.

”Tekoälyä on kokeiltu pääasiassa maalämpöä käyttävissä omakotitalokohteissa, ja palaute on ollut positiivista. Älykkäiden tuotteiden kysyntä on selvässä kasvussa”, Räsänen kertoo.

Älykäs lämmitysjärjestelmä on oppiva ja sopeutuu ympäristöönsä. Esimerkiksi maalämpölaitteisto sopeutuu sääolosuhteisiin ja oppii lämmittämään taloa sen kuluksen mukaan.

Tekoälyn potentiaali on suuri niin tuotteissa kuin toimialalla yleisemminkin, Räsänen ja Kutvonen pohtivat. Se mahdollistaa esimerkiksi ennakoivan lämmitysjärjestelmän, joka osaa tunnistaa piileviä vikoja automaattisesti ja ilmoittaa niistä huoltoon. Teollisessa valmistamisessa tekoäly tehostaa tuotannon ohjausta ja vähentää käsin tehtävää rutiinityötä.

”Henkilöstöhallinnossa taas on valtavasti rutiinityötä esimerkiksi työsuhteiden aikaisten tietojen käsittelyssä. Siinä työssä tekoälystä on koko ajan enemmän apua”, Kutvonen kertoo.



"Tekoälyä on kokeiltu pääasiassa maalämpöä käyttävissä omakotitalokohteissa, ja palaute on ollut positiivista. Älykkäiden tuotteiden kysyntä on selvässä kasvussa", Räsänen (kuvassa vas.) kertoo. Kuvassa oikealla henkilöstöpäällikkö Iida Kutvonen.

.....

JONI RÄSÄNEN JA IIDA KUTVONEN

Räsänen on Gebwell Oy:n tietohallintojohtaja ja Kutvonen henkilöstöpäällikkö.

YRITYS

Gebwell Oy valmistaa ja myy ympäristöystävällisiä kaukolämpö- ja maalämpölaiteita. Yrityksen pääkonttori ja tehtaat sijaitsevat Leppävirralla. Konserniin kuuluvat lisäksi alkusammutustuotteita valmistava Pivaset Oy sekä tytäryhtiöt Ruotsissa ja Puolassa. Konsernissa on runsaat 300 työntekijää, joista Suomessa yli 200.

TAUSTA

Gebwell on perustettu vuonna 2005 Leppävirralla. Aluksi yritys myi lämpöpumppuja. Oma lämpöpumpputuotanto alkoi 2007. Nykyisin Gebwell on Leppävirran suurin yksityinen työnantaja.

Tietoturvasta huolehdittava

Kaikille avoimien, generatiiviseen tekoälyyn perustuvien työkalujen käyttöön liittyy tietoturvariskejä. Esimerkiksi yrityksen liikesalaisuudet voivat vuotaa kolmannelle osapuolelle, jos sen työntekijät käyttävät avointa tekoälysovellusta.

Miten yrityksen kannattaa ottaa tekoälytyökalut haltuun, jotta homma pysyy hallinnassa?

Gebwellillä avoimien ja ilmaisten tekoälysovellusten käyttö on kielletty ja työntekijöitä on ohjeistettu käyttämään työnantajan tarjoamia työkaluja ja pilvipalvelua. Näin työkaluja voidaan käyttää tietoturvallisesti myös yrityksen sisäiseen käyttöön tarkoitetuilla tiedoilla.

"Tekoälytyökalujen käyttö lähtee helposti rönsyämään. Siksi on oltava tarkat hallintamallit ja ohjeet sille, kuka saa ostaa ja ottaa sovelluksia käyttöön. Sovellukset myös auditoidaan ennen käyttöönottoa", Räsänen kertoo.

Räsänen painottaa, että yrityksen kannattaa muodostaa selkeät menettelytavat ja politiikka tekoälyn käytölle. Uhkia on, mutta myös valtavasti mahdollisuuksia.

"Rohkeasti vain opettelemaan ja ottamaan työkaluja käyttöön. Samalla on hyvä säilyttää kriittisyys. Tekoälysovellukset eivät ole virheettömiä, mutta ne oppivat koko ajan lisää."

Tutkimuksesta tuotteeksi

MITEN TUTKIMUSLAITOKSET VAUHDITTAVAT YRITYSTEN TKI-TOIMINTAA?
GEOLOGIAN TUTKIMUSKESKUKSEN ASIAKASPÄÄLLIKKÖ ALEKSI SALON MUKAAN
YHTEISTYÖ ON MONINAISTA.

Tutkimuslaitoksilla on merkittävä rooli tiedon tuottajana, ylläpitäjänä ja jalostajana. Teemme tiiviisti yhteistyötä yritysten kanssa: esimerkiksi Geologian tutkimuskeskuksessa (GTK) elinkeinoelämän tukeminen on laissa määritelty yhdeksi tehtäväksemme. Valtio ja Euroopan unioni kannustavat ja tukevat erilaisin rahoitusinstrumentein yritysten TKI-yhteistyötä yliopistojen ja tutkimuslaitosten kanssa.

Yhteistyö on moninaista. Esimerkiksi uusien menetelmien markkinakelpoisuuden testaaminen ja toimivaksi todistaminen on ollut yksi rooleistamme julkisrahoitteisissa tutkimusprojekteissa. Tällä hetkellä tutkimme Business Finlandin rahoittamana yhdessä malminetsintäalan palveluyritysten ja asiakkaiden kanssa muun muassa tekoälyn ja koneoppimisen hyödyntämistä geologisten tietoaaineistojen käsittelyssä.

Tutkimuslaitokset toimivat puolueettomasti ja riippumattomasti asiakkaisiin- ja yhteistyökumppaneihinsa nähden. Usein yritysten oma liiketoiminnan kehitys vastaa lyhyen aikavälin markkina- ja asiakaskysyntään. Yhteistyö tutkimuslaitosten kanssa tuo pitkäjänteisen tieteellisen perspektiivin tuotteiden, menetelmien ja palveluiden kehittämiseen.

Yritysten oma rooli tuotteidensa kaupallistamisessa ja markkinoille vienti

on keskeistä. Esimerkkinä oululaislähtöinen Radai on kehittänyt drone-pohjaista geofysiikan mittausalustaa ja mitausmenetelmiä yhdessä GTK:n kanssa EU-rahoitteisissa projekteissa. Parhailaan käynnissä olevassa EU-projektissa luodaan palvelua, jossa kerättyä tietoa-aineistoja ja koneoppimista yhdistämällä voidaan parantaa malminetsintäaineiston käytettävyyttä mineraaliesiintymien paikallistamisessa.

Tutkimusinfrastruktuurit ja tietovarannot yritysten käytössä

Tutkimuslaitosten valttikortteja ovat ajantasaiset tutkimusinfrastruktuurit laitteineen ja tietovarantoineen. Nämä ovat yritysten käytössä sekä kaupallisessa että TKI-yhteistyössä.

GTK on investoinut viime vuosina globaalisti ainutlaatuisen GTK Minteciin Outokummussa. GTK Mintecissä tutkimme minkä tahansa mineraalisen materiaalin prosessointia ja parannamme näin materiaalihokkuutta ja asiakkaan tuotantoprosessiin kannattavuutta. GTK Mintecissä teemme maailmanlaajuisesti niin kaupallisia projekteja kuin huipputason tieteellistä tutkimusta.

Olemme vahvistaneet kykyämme palvelu elinkeinoelämää ja tiedeyhteisöä myös investoimalla moderneihin

tutkimuslaitteisiin Espoon laboratoriossamme. Keskeinen kansallinen digitaalinen ja fyysinen tietovarantomme, on elinkeinoelämän tutkimuskäyttöä varten saatavilla. Lopen näyte- ja kairsydänarkistomme onkin lähes täyteen varattu tänäkin vuonna.

Yhteistyötä tehdään myös paikallisella tasolla. Kuopio Water Cluster on Pohjois-Savon paikallisista vahvuuksista kertova hyvä esimerkki, jossa oppilaitokset ja tutkimuslaitokset ovat koonnet yhteen vesialan yrityksiä yritysverkostoksi. Näin yritysten saatavilla ovat tutkimuslaitosten erikoisosaaminen, tietovarannot sekä kansalliset ja kansainväliset verkostot.

Aleksi Salo

Asiakaspäällikkö
Geologian tutkimuskeskus GTK



Sweco

SWECO ON EUROOPAN JOHTAVA SUUNNITTELUN JA KONSULTOINNIN ASIAANTUNTIJAYRITYS, JOKA SUUNNITTELEE TULEVAISUUDEN KAUPUNKEJA JA KESTÄVÄMPÄÄ YHTEISKUNTAA.

Sweco ei välttämättä ole kaikille kuopiolaisille tuttu yritys, mutta kädenjälkemme kaupungissa on. Olemme olleet mukana suunnittelemassa ja konsultoimassa esimerkiksi Kuopion Porttia, taidelukio Lumitia, Säde-sairaalaa, Niiralan koulun peruskorjausta ja maakunnan monia muita paikallisia teollisuuskohteita.

Tarjoamme suunnittelupalveluita todella laajasti: arkkitehtuuri ja kaupunkisuunnittelu, talot ja kiinteistöt, teollisuus, energia ja ympäristö, infra ja liikenne ja vastuullisuuskonsultointi ovat liiketoimintamme ytimessä.

Keitä teillä työskentelee?

Kuopion-toimistollamme meitä on 150 henkeä ja olemme merkittävä rakennetun ympäristön asiantuntija alueella.

Swecolla Suomessa työskentelee 3 000 insinööriä, arkkitehtiä, luonnontieteilijää sekä muuta asiantuntijaa.



Kuva: Sweco Suomi Oy

Mikä yrityksessänne on juuri nyt ajankohtaista?

Ehdottomasti vihreä siirtymä on yksi ajankohtaisimmista teemoista ja asiakaskysyntä on sillä saralla isoa. Meillä on valtavasti osaamista niin energiamurrokseen, biodiversiteetin vahvistamiseen, ilmastonmuutoksen sopeutumiseen ja hillintään, kestävään liikkumiseen kuin kestävään rakentamiseenkin. Vahvistamme myös vastuullisuuskonsultointipalveluitamme tänä syksynä voimakkaasti.

Miksi liitytte kauppakamarin jäseneksi?

Haluamme olla mukana luomassa ja kehittämässä osaltamme Kuopion alueella kaupunkiympäristöä sekä osallistua alueen vetovoimaisuuden kasvattamiseen. Vaikka olemme iso yritys globaalisti, niin olemme paikallisesti lähellä oleva ja helposti lähestyttävä toimija.

Mikäli meidän toiminnastamme nousee mitä tahansa kysymyksiä, ole matalalla kynnyksellä yhteydessä nettisivujen kautta: <https://www.sweco.fi/ole-meihin-yhteydessa/> Meidän löytää Kuopion Portista.

Kauppakamarilehden teemana on tällä kertaa tekoäly. Miten tekoäly näkyy teidän liiketoiminnassanne tai yrityksenne arjessa?

Emme olisi Swecona siellä, missä olemme nyt ilman digitalisaatiota. Automaatiota ja tekoälyä kehitetään meillä todella voimakkaasti tällä hetkellä. Se näkyy niin meidän suunnittelutyökaluissamme ja asiakasprojekteissa sekä omien työkalujen, esimerkiksi luottamuksellisen generatiivisen tekoälyn (SwecoGPT:n) käytössä.

Tavoitteenamme on saada työyhteisömme työskentelemään fiksummin: uusilla AI-ratkaisuilla vähemmän manuaalista työtä, parannamme tuottavuutta, jolloin pystymme asiakastyössä keskittymään laatuun ja innovaatioihin.

Tuoretta tietoa

TYÖLLISYYSLUVUT NÄYTTÄVÄT VAHVOILTA



Työllisyys kulkee juuri nyt vaaka-tasossa, mitä voidaan sitäkin pitää kohtalaisen hyvänä saavutuksena pitkän heikon talousjakson jälkimainingeissa. Tuotannon kasvu on vasta hitaasti käynnistymässä, ja yleensä työllisyys reagoi jokseenkin pitkällä viiveellä. Sikäli odotuksissa on ollut, että työllisyys jatkaisi vielä heikkenemistä koko tämän vuoden. Tällä hetkellä niin ei ole, joten lukuihin on syytä olla tyytyväinen. Vähemmän hyvä asia on kuitenkin se, että työttömyys kasvaa edelleen.

Jukka Appelqvist

Pääekonomisti
Keskuskauppakamari

SUOMEN VARAUDUTTAVA VALTIOTUKIKILPAILUN JATKUMISEEN



EU:n jäsenmaat kilpailevat investoinneista puhtaaseen energiaan, päästöttömään teräkseen ja akkuihin mittavilla valtiontuilla. Keskuskauppakamarin koostamien tietojen mukaan komissio hyväksyi vuosina 2023 ja 2024 73 EU-maiden puhtaan siirtymän investointien tukiohjelmia, joiden yhteissumma on 145 miljardia.

Teppo Säkkinen

Johtava elinkeino- ja ilmastopolitiikan asiantuntija
Keskuskauppakamari

Tervetuloa, uudet jäsenet!

AURORA-AV OY
SAFETYNEER OY
EXCELLENTX OY / EEZY PERSONNEL
WAKAUS KESKI-SAVON TILIPALVELUT OY
SAVAS-SÄÄTIÖ SR
MOBIE OY
KULJETUSLIIKE KANTOLA & KORAMO OY
KOODI / SISU RY
SWECO FINLAND OY
NUORTEN YRITTÄJYYS JA TALOUS NYT RY
POHJOIS-SAVON MATKAILU OY
PUHELINOSUUSKUNTA IPY
ELÄINRUOKATEHDAS LEMMIKKI OY

TÄLLÄ MENOLLA OPPIMINEN EI LOPU KOSKAAN.*

*Tutustu avoimen AMK:n tarjontaan ja ilmoittaudu mukaan!

SAVONIA savonia.fi/avoin-amk



Tolkkua talouteen ja sapelia säännösviidakolle

EUROPARLAMENTAARIKKO AURA SALLA (KOK.) LUPASI VAALIKAMPANJASSAAN KESKITTYÄ MUUN MUASSA TALOUSKASVUUN, DIGITALISAATIOON SEKÄ TEKNOLOGIAYRITYKSIÄ KURISTAVAAN SÄÄNTELYYN. NE PYSYVÄT TIUKASTI AGENDALLA, KUN TYÖ EU-PARLAMENTISSA JA SEN TALOUS- JA RAHA-ASIOIDEN VALIOKUNNASSA TODEN TEOLLA ALKAA. REMONTTILISTALLA OVAT MYÖS EU:N KOHEESIOTUET.

Aura Salla aloitti heinäkuussa työt europarlamentissa sen uutena edustajana, mutta ei suinkaan kokemattomana untuviikkona. Takana on näet jo vuosien mittainen työura Brysselissä Euroopan komission viestinnässä sekä teknologia- ja somejätti Meta Platformsin leivissä.

Niiden myötä EU:n byrokratia ja päätöksentekokoneisto ovat ehtineet tulla jo tutuiksi, eikä aikaa ole hukkunut kesän aikana ihmettelyyn ja opiskeluun.

”Talo ja sen tavat ovat tosiaan tuttuja jo **Jyrki Kataisen** kabinetin ajalta, jolloin vastasin parlamenttiyhteyksistä. Iso apu on siitäkin, että onnistuvin rekrytoimaan todella kokeneen avustajan eläköityneeltä irlantilaismepiltä”, Salla kertoo.

»



Talospäätöksiin lisää konkretiaa

Apu onkin tarpeen, sillä urakkaa on riittämiin, mikäli Salla aikoo lunastaa taannoiset vaalilupauksensa.

Kampanjassaan hän korosti vahvaa taloutta, ilmastonmuutosta ja digitalisaatiota sekä yhtenäistä unionia ja turvallisuutta. Keskusta-oikeistolaisessa EPP:n parlamenttiryhmässä Salla sai paikan talous- ja raha-asioiden valiokunnassa sekä varajäsenyyden sisämarkkina- ja kuluttajansuojavaliokunnassa.

Oman työnsä painopisteiksi hän on listannut talouskasvun, kilpailukyvyn, pääomamarkkinaunionin ja pk-yritykset, joissa on Sallan mukaan lopultakin päästävä sanahelinästä konkretiaan.

Samalla niihin liittyvistä haasteista on puhuttava entistä avoimemmin ja oikeilla nimillä myös meillä koti-Suomessa. Nyt uutisointia ovat hallinneet lähinnä Unkarin sooloilu ja Ukrainan tuki.

”Esimerkiksi pääomamarkkinaunioni tarkoittaisi konkurssilainsäädännön harmonisointia, eläkerahastojen avaamista sekä kiinteistömarkkinoiden yhtenäistämistä koko EU:n alueella. Kaikki varsin isoja ja periaatteellisia kysymyksiä”, Salla listailee.

Sääntely on kasvun jarru

Remontoitavaa ja konkretisoitavaa riittää myös EU:n sääntely- ja tukipolitiikassa. Sallan mukaan Euroopan vihreä siirtymään ja teknologiakiriin tarvitaan EU:n tukieurojen ja oman riskirahaston lisäksi yksityistä pääomaa ja sijoituksia. Nykyiset koheesiorahastot voisi puolestaan korvata lainatakuuksilla ja maataloustuet palauttaa takaisin kansalliselle tasolle.

Myös yrityksiä koskevaan sääntelyyn olisi saatava tolkkua varsinkin tekoölyn parissa toimivien yritysten kohdalla.

Hän pitääkin taannoista tekoölyasetusta surullisena esimerkkinä EU:n päätöksenteosta. Sallan mielestä tekoölyesitys tuli parlamenttiin keskeneräisenä ja lopputulos on todellinen byrokratihimmeli, joka on samalla kasvun jarru.

”En millään jaksa uskoa, että Brysselin virkakoneistolla olisi parempaa asiantuntemusta kuin yrityksillä itsellään. Nyt torjutaan riskejä, joita ei ole vielä edes olemassa”, ex-metalainen harmittelee.

Arvot uudelleen esiin

Aura Salla istuu parlamentin suurimmassa ryhmässä, jonka linjaukset eivät aina välttämättä osu yksin Suomen omien

tavoitteiden kanssa. Tarvittaessa isänmaan etu kuitenkin ajaa EPP:n edelle.

”Olen saanut tähän työhön mandaatin suomalaisilta äänestäjiltä ja heidän asiaansa olen täällä myös ajamassa. Useimmiten EU:n etu on myös Suomen etu, mutta ei suinkaan aina.”

Ja vastarannan kiiskejä kuuluu löytyvän muidenkin maiden EPP-parlamentaarikoista, kun kohdalle tulee kansallisesti vaikeita asioita.

”Talousasioista ollaan EPP:ssä kuitenkin pitkälti yhtä mieltä.”

Taannoiset EU-vaalit vahvistivat parlamentin molempia ääri-tiloja. Puheiden äänenpainot ja vastakkainasettelu ovatkin koventuneet, mikä Sallan mielestä on harmillista. Keskinäisen kädenväännön ja kompromissien sijaan EU:n olisi kunniotettava yhteisiä arvoja ja opittava pitämään niistä kiinni – myös Unkarin sooloilun keskellä.

”Talous- ja kauppapolitiikka ovat edelleen kaikkia yhdistäviä tekijöitä, mutta ilman arvopohjaa, toimivaa demokratiaa ja vapaata mediaa olemme tyhjän päällä.”

Unelmien täyttymys

Aura Sallan mukaan paikka europarlamentissa on hänen työuransa täyttymys.

”Tästä olen haaveillut ja nyt voin keskittyä täysillä EU:n talouspolitiikkaan.”

Odotus on ollut kohtuullisen pitkä, sillä Bryssel alkoi siintää silmissä jo lukiovuosina Lappeenrannassa.

”Itärajan vieressä Lappeenrannassa syntyneenä ja kasvaneena Eurooppa oli minulle luonnollinen suunta”, Salla toteaa.

Europarlamenttiin hän nousi toisella yrittämällä, päästyään ensin kansanedustajaksi vuoden 2023 vaaleissa. Silloisia äänestäjiä hän ei kuitenkaan koe pettäneensä, vaikka työrupeama Arkadianmäellä jäi runsaan vuoden mittaiseksi.

”Valtaosa minua eduskuntavaaleissa äänestäneistä tiesi, että tähtään sen jälkeen eurovaaleihin. Suuren valiokunnan jäsenenä ehdin saada myös hyödyllistä käytännön tuntumaa Suomen omaan EU-politiikkaan”, Salla toteaa.

AURA SALLA

Ikä 40 vuotta, Kotipaikka Helsinki. Koulutukseltaan valtiotieteiden tohtori

Kokoomuksen europarlamentaarikko, reservin kersantti

Työskennellyt Euroopan komissiossa talous- ja raha-asioista sekä eurosta vastanneen talouskomissaari yrki Kataisen kabinetissa sekä puheenjohtaja Jean-Claude Junckerin erityisneuvonantajatiimissä vuosina 2014–2020

Kokoomuksen puoluevaltuuston puheenjohtaja 2018–2020. Metan EU-asioista vastaava yhteiskuntasuhdejohtaja 2020–2023

Perhe: Aviomies sekä 1- ja 3-vuotiaat lapset. Harrastukset: Lukeminen, elokuvat ja liikunta

Tulevaisuuden maatila tuottaa dataa

YLÄ-SAVON AMMATTIOPISTON STRATEGIAN DIGITALISAATION JA TIEDOLLA JOHTAMISEN PAINOPISTEET NÄKYVÄT ERITYISESSÄ PELTONIEMEN OPPIMISYMPÄRISTÖSSÄ, JONKA MAATILAEKOSYSTEEMISSÄ YHDISTYVÄT TEKNOLOGIA JA ELÄINTEN HYVINVOINTI.

TEKSTIT KUOPION ALUEEN KAUPPAKAMARI KUVAT YLÄ-SAVON AMMATTIOPISTO

Ylä-Savon ammattiopiston Peltoniemen kampusalueella on järjestetty opetusta pian 150 vuotta. Samalla ammattiopisto juhlii 60-vuotisjuhlavuottaan.

”Maatalous on meille vahva koulutusala ja sille on hyvin pitkät perinteet sekä historia. Lisäksi se on alueen merkittävä työllistäjä ja elinkeino. Itä-Suomessa meiltä löytyy ainut koulutusorganisaation omistuksessa oleva maatila”, kertoo Ylä-Savon ammattiopiston koulutusjohtaja **Virpi Rautiainen**.

Hiljattain valmistunut lypsykarjanavetta on Ylä-Savon koulutuskuntayhtymän investointi, jonka teknologiaan on investoitu osittain EU-hankeyhteistyössä Savonia-ammattikorkeakoulun kanssa. Uusi opetuskäyttöön suunniteltu navetta otettiin käyttöön toukokuussa 2024.

Teknologiaa eläinten hyvinvointi edellä

Peltoniemen oppimisympäristön vanhemmassa lypsykarjanavetassa on lypsyroboti, mutta uuden navetan lypsyrobotin tietojärjestelmä sisältää enemmän sensoreita ja nykyaikaisemman ohjelmistoversion. Sen taustalla on tekoälyavusteinen järjestelmä, joka auttaa eläintenhoitajaa arvioimaan ja analysoidaan esimerkiksi eläimen terveydentilaa.

”Kerätty datapohja ei ole vielä kauhean suuri, mutta tiedon



lisääntyessä pystymme hyödyntämään sitä havainnointiin ja ennakkointiin yhä enemmän”, Rautiainen kertoo.

Lypsyrobotin lisäksi navetassa on keräävä lantarobotti, ja auringon porottaessa navetan verhot laskeutuvat automatisoidusti. Tilan sisäilmaa optimoidaan kiinteistöohjauksella, joka tarkastelee mm. eläimille sopivaa lämpötilaa ja ilman kosteutta. Automaattinen rehunsiirotin kulkee ruokintapöy-

dällä ja siirtää rehun lehmillä. Useammin tehtävä rehunkierto aktivoi eläimiä syömään ympäri vuorokauden ja edistää mm. lehmän terveyttä ja maidontuotantoa.

Rautiainen korostaa, että kokonaisuus on suunniteltu eläinten hyvinvointi edellä – ne liikkuvat tilassa ja ulkona sekä lypsyrobotille vapaasti. Samalla teknologia tukee ja sujuvoittaa opiskelijoiden arkea.

Maatilan data valjastetaan TKI-toimintaan

Opetusnavettaa ympäröivät pellot sisältävät antureita, jotka tuottavat tietoa muun muassa lannoitusuunnitteluun ja peltoalojen pitkän tähtäimen perustarvetoimiin. Lisäksi osana EU-hanketta investoitiin syksyllä 2024 valmistuvaan aurinkosähköratkaisuun, ja oppimisympäristön teknologiat tuottavat laitekohtaista tietoa energiakäytön osalta.

Rautiaisen mukaan laajamittaisesti kerätty maatalaekosysteemin data valjastetaan tutkimus-, kehitys- ja innovaatiotoimintaan (TKI).

”Hankkeen yksi kokonaisuus on datasillan toteuttaminen, eli maatalaekosysteemin datan hyödyntäminen Savonia-ammattikorkeakoulun TKI-käytössä. Lisäksi tietoa jaetaan sidosryhmistä esimerkiksi Luonnonvarakeskukselle”, Rautiainen summaa.

Rautiaisen mukaan koneiden ja teknologian kehittämiseen liittyvää käyttökäytön tietoa ja kerättyä dataa on mahdollista hyödyntää tulevaisuudessa esimerkiksi ammatillisen koulutuksen kehittämiseen ja TKI-toimintaan laajemminkin. Kokonaisuus pitää sisällään uusia potentiaalisia mahdollisuuksia paitsi teknologian ja ammatillisen koulutuksen kehittämiseksi, myös tulevaisuuden maatalouden innovaatioille.

Tulevaisuuden maatala -hanke on Ylä-Savon ammattiopiston, Savonia-ammattikorkeakoulun ja Maitoyrittäjät ry:n yhteinen hanke, jonka rahoittajana toimii Pohjois-Savon liitto.

Vieraile opetusnavetan ympäristössä skannaamalla QR-koodi:



Ylä-Savon ammattiopiston uuden lypsykarjanavetan lypsyrobotti.

Tekoälybuumissa tarvitaan myös tuumaustaukoa

TEKOÄLY ON OLLUT VIIMEISET PARI VUOTTA YKSI YRITYSMAAILMAN JA TYÖELÄMÄN KUUMISTA PUHEENAIHEISTA. SITÄ ON SEURANNUT TIIVIISTI MYÖS ATEAN AI-OSAAMISKESKUSTA LUOTSAAVA JUHA KOSTAMO, JOKA MUISTUTTAA MALTIN OLEVAN NYT VALTTIA. TEKOÄLYJUNAA KANNATTAA HYPÄTÄ HARKITEN JA SUUNNITELMALLISESTI, SILLÄ OMA DATA ON YRITYKSEN ARVOKKAINA PÄÄOMAA.

TEKSTIT TIMO SORMUNEN KUVAT ATEA AI

Tekoälyn läpimurtoa on odotettu jo vuosikymmeniä, ja viime vuosina ennustuksille on lopulta alkanut tulla myös katetta. Avuliaat chatbotit ovat jo olennainen osa yritysten asiakaspalvelua, verkkosivut keräävät meistä tietoa taukoamatta ja tekoälyn tehtäväksi siirretään alati uusia rutiineja, kuten laskentaa, tilastointia ja koodausta.

Generatiiviset tekoälysovellukset ovat tulleet kiinteäksi osaksi monien ihmisten arkea niin kotioloissa kuin työpäivällä. Chat GPT:n ja CoPilotin kanssa on tehty tuttavuutta myös yritysten kulmahuoneissa toimialaan ja yrityksen kokoon katsomatta.

Aktiivisimpia tekoälyn hyödyntäjiä ovat olleet isot yritykset, kuten teleoperaattori pankki- ja vakuutusala. Hieman pienemmissä organisaatioissa on sen sijaan jääty vielä odottavalle kannalle ja katseltu rauhassa, mihin suuntaan tekoälyratkaisut kehittyvät.

Isot edellä, pienemmät perässä

Pohjoismaissa toimivan it-talo Atean AI-osaamiskeskusta luotsaavan **Juha Kostamon** mukaan tuumaustauko on

voinut olla kovimman tekoälyrummutuksen keskellä täysin relevantti valinta – varsinkin jos yritysjohdon omat ajatukset ja tavoitteet sen hyödyntämiseksi ovat olleet epäselviä tai ristiriitaisia.

Tämä varovaisuus näkyy myös Atean viime keväänä Baltiasa ja Pohjoismaissa tekemässä yrityskyselyssä. Noin 85 prosenttia kyselyyn vastanneista yrityksistä oli tekoälyn osalta vasta portaiden ensimmäisillä askelmilla.

Keskisuurissa suomalaisyrityksissä tilanne oli Kostamon mukaan jo vähän parempi.

”Suurin osa näistä vastaajista oli viisiportaisella asteikolla tasolla 2–3. Tekoälyä oli hyödynnetty muun muassa tuotannon tehostamisessa”, Kostamo kertoo.

Tekoäly voi tuottaa myös pettymyksen

Isossa kuvassa tekoälyn suurimmat hyödyt tulevat tuotannon ja resurssien käytön tehostamisesta ja optimoinnista. Tekoäly kerää taukoamatta tietoa prosessien eri vaiheista, jolloin tarvittavat korjausliikkeet voidaan tehdä mututuntu-



Atea AI:n osaamiskeskusta luotsaava Juha Kostamo

man ja sirpaletiedon sijaan todellisen datan pohjalta.

Uusien sovellusten ja viimeaikaisen hypen myötä on toisaalta voinut syntyä myös mielikuva, että tekoäly ja etenkin generatiivinen tekoäly ratkoo hopealuodin tavoin kaikki yrityksen tuottavuus- ja kilpailukykykulmat.

”Toiveet ovat olleet etukäteen korkealla, mutta lopputulos onkin ollut pettymys”, Kostamo toteaa.

Hän tähdentääkin, että generatiivinen tekoäly ja sitä hyödyntävät sovellukset ovat lopulta vain osa kokonaisuutta. Esimerkiksi klassisen tekoälyn eli kone- ja syväoppimisen hyödyntäminen avaa yrityksille mahdollisuuden esimerkiksi kysyntäennusteisiin, toimitusketjun optimointiin sekä erilaisten syy-seuraussuhteiden ymmärtämiseen.

”Generatiivisen tekoälyn ansiosta teema on tullut tutuksi ja kokeilukynnys on matalalla. Hyötyjä on toki saatavissa senkin avulla”, Kostamo sanoo.

Ongelmanratkaisu jää edelleen ihmiselle

Kokeneen AI-asiantuntijan mukaan pettymysten taustalla on useimmiten datan heikko laatu sekä organisaation sisäinen yhteistyö. Teollisuusyrityksissä varsinkin tuotantotoiminnan

ja it-ihmisten pitää pelata tekoälyprojekteissa saumattomasti yhteen.

Moni hanke kuuluu kaatuvan myös siihen, että uudistuksia viedään läpi liian teknologiapainotteisesti.

”Tekoälyn hyödyntämisessä on big bangin sijaan kyse muutostoiminnan prosessista, jossa henkilöstön on pysyttävä mukana. Pitää ajatella isosti, mutta askeleiden on oltava alussa maltillisia”, Kostamo tähdentää.

Oikein opetettuna ja käytettynä tekoäly antaa eväitä, joilla suunnittelu- tuotanto-, myynti- ja johtamisprosessit saadaan optimaaliseen vireeseen. Jos tempun onnistuu vielä tekemään ennen kovimpia kilpailijoitaan, se todennäköisesti näkyy myös liikevaihdossa, tuloksessa ja markkinaosuudessa.

”Data on lopulta yritysten heikoimmin hyödynnetty voimavara. Erilaisiin toimintaa pyörittäviin järjestelmiin on voitu tehdä isoja investointeja, mutta niistä kertyvää dataa ei hyödynnetä täysmääräisesti. Näistä datamassoista tekoäly auttaa poimimaan ja erottelemaan olennaisimmat ja arvokkaimmat asiat. Ratkaistavan ongelman määrittely on jatkosakin ihmisten työtä”, Kostamo muistuttaa.

Se on joka tapauksessa selvää, että tekoäly muokkaa

»

monien ammattien sisältöä ja osaamistasoa. Esimerkiksi myynnin ja markkinoinnin, konsultoinnin, koodauksen ja sisällöntuotannon ammattilaisten on pakko parantaa omaa juoksuaan.

”Aika moni niihin liittyvä rutiinityö hoituu jo nyt erilaisten tekoälysovellusten avulla”, Kostamo muistuttaa.

Yrityskaupat vähentävät vaihtoehtoja

Yksi kuluvan vuoden suurista talousuutisista oli suomalaisen tekoäly-yhtiö Silo AI:n myynti yhdysvaltalaiselle puolijohdevalmistaja AMD:lle noin 614 miljoonalla eurolla.

Mittava yrityskauppa on jatkumoa viime vuosien kehitykselle, jossa ripeästi kasvaneet suomalaiset teknologiyritykset päätyvät yksi toisensa jälkeen ulkomaiseen omistukseen –

tuoreimpina esimerkkeinä muun muassa peliyhtiö Supercell sekä ruuan kotikuljetussovellus Wolt.

Atean tekoälykeskuksen johtajan Juha Kostamon mukaan kehityssuunta on harmillinen myös asiakkaiden kannalta.

”Kun toimiala keskittyy, vähenevät myös asiakkaiden valintamahdollisuudet. Samalla yhtiön päätösvalta siirtyy ulkomaille. On aina vähän eri asia, asioiko Tampereella vai Lontoossa päämajansa pitävän yrityksen kanssa ja kuinka suomalaisasiakkaan ääni silloin kuuluu”, hän toteaa.

Kostamon mukaan on myös mielenkiintoista seurata, millaisia ovat Silo AI:n lähivuosina saamat kehityspanokset täällä Euroopassa. Yhdysvaltalaisyhtiöt ovat EU-regulaation kiristytessä ehtineet jo ilmoittaa, että ne keskittävät jatkossa tekoälyinvestointinsa entistä enemmän kotimaahan.

Regulaatiomitalilla on kaksi puolta

Kuluvan vuoden tekoälydebattia on värittänyt paitsi geneerisen tekoälyn läpilyönti myös EU:n viime kesänä hyväksymä tekoälyasetus. Sen tarkoituksena on varmistaa, että EU:ssa markkinoille tuotavat ja käyttöönotettavat tekoälyjärjestelmät eivät vaaranna ihmisten terveyttä, turvallisuutta tai perusoikeuksia.

Asetuksen kansallisia vaikutuksia arvioiva työryhmä on aloittanut hiljattain työnsä ja lakipykälien pitäisi olla käytössä viimeistään kesällä 2026.

Asetuksen kritisoijat ovat pitäneet asetusta kehityksen jarruna, joka vaikeuttaa kohtuuttomasti eurooppalaisten tekoäly-yhtiöiden kasvunäkymiä ja kilpailukykyä. Puolustajien mielestä nyt luodut pelisäännöt ovat tervetulleita ja näyttävät esimerkkiä muillekin.

Juha Kostamon mielestä nykyistä tiukemmalle sääntelylle on tarvetta, vaikka siihen liittyy myös riskejä.

Asetus voi tuntua alan toimijoista vielä tässä vaiheessa epäreilulta, sillä vastaavaa regulaatiota ei muilla markkina-alueilla vielä ole. Kostamo ei silti usko, että se pitkässä juoksussa jarruttaa alan kasvua ja kehitystä Euroopassa.

”Vastuullisuuden rooli painottuu tässäkin bisneksessä jatkuvasti. Laatuun ja vastuullisuuteen panostaville tämä voi olla ennemminkin mahdollisuus.”

Tekoäly palveluliike- toiminnan kasvun vauhdittajana

TEKOÄLYLLÄ ON MAHDOLLISTA SAAVUTTA MERKITTÄVÄÄ KILPAILUETUA,
SANOO KAUPPA-, MATKAILU JA PALVELUVALIOKUNNAN PUHEENJOHTAJA
ANTTI-JUSSI PITKÄLÄ.

Palvelualan ja -liiketoiminnan kehittäminen on ollut Kuopion alueen kauppakamarin Kauppa-, matkailu- ja palveluvaliokunnan keskiössä jo useamman vuoden ajan. Keskeisenä tavoitteena on ollut korostaa ylivertaisen asiakaspalvelun merkitystä, joka ylittää asiakkaiden odotukset ja jättää pysyvän tunnejäljen. Nykyisessä digitaalisessa toimintaympäristössä tekoäly tarjoaa uusia mahdollisuuksia parantaa palvelujen laatua ja tehokkuutta. Kauppakamarin Kasvu³-strategian teeman mukaisesti pohdin tässä tekstissä, kuinka tekoäly voi toimia kasvun vauhdittajana Kuopion alueen palveluliiketoiminnoille.

Sen lisäksi, että tekoäly on keskeisenä teemana tulevaisuutta visioivissa keskusteluissa, on se arkeamme yhä useammassa palvelukokemuksessa. Parhaiten menestyvät palvelualan yritykset niin kotimaassa kuin kansainvälisestikin yhdistävät palvelussaan entistä enemmän digitaalista ja henkilökohtaista kohtaamista.

Asiakaspalveluissa kohtaamme tekoälypohjaisia chatbotteja ja erilaisia virtuaaliassistentteja, joiden avulla yritykset pystyvät tarjoamaan asiakaspalvelua 24/7. Joskus nämä ovat jo erinomaisia ja joskus vähemmän erinomaisia.

Kohdennetussa markkinoinnissa hyödynnetään jo vahvasti tekoälyä analysoimaan asiakkaiden käyttäytymistä ja mahdollisia tarpeita, jolloin kyetään personoimaan asiakkaalle tarjottavia suosituksia ja sisältöä. Finanssialalla taas tekoälyä hyödyntämällä on pystytty ehkäisemään aiempaa paremmin väärinkäytöksiä maksutapahtumissa. Nämä melko selkeätkin käyttötapaukset ovat olleet arkeamme jo jonkin aikaa.

Vähemmän esillä ovat olleet käyttötapaaukset, joissa tekoäly toimii palveluliiketoiminnassa tukemassa palveluntarjoajan henkilöstön osaamista. Parhaimmillaan tekoäly toimii todellisenä ongelmanratkaisijana ja erilaisten tietovarastojen sekä ohjeiden osaajana. Uskon, että tulevaisuudessa asiakaspalveluiden supersankareiden ylivertaiset palvelukokemukset eivät enää perustu vain kokemuksen tuomaan tietotaitoon, vaan tekoälyllä on merkittävä rooli asiakkaiden ongelmien ratkaisussa. Näin pystytään lisäämään laatua, tehokkuutta ja tuottamaan samalla ylivertaista asiakaskokemusta.

Tulevaisuudessa tekoäly tulee olemaan entistä integroituneempi osa palveluliiketoimintaa. On tärkeää, että yritykset ryhtyvät tutkimaan tekoälyn tarjoamia

mahdollisuuksia ja kehittävät strategioita sen hyödyntämiseksi. Yritysten, jotka onnistuvat yhdistämään tekoälyn tehokkaasti osaksi liiketoimintaansa, on mahdollista saavuttaa merkittävä kilpailuetu markkinoilla.

Vaikka emme vielä täysin ymmärrä kaikkia mahdollisuuksia, jotka tekoäly voi tuoda mukanaan, nyt on täydellinen hetki alueemme kasvuhaluille yrityksille tutkia sen potentiaalia. Voisiko tekoäly olla se ratkaiseva kilpailuetu, joka vie yrityksesi seuraavalle tasolle – tuottamaan palveluita tehokkaammin, laadukkaammin ja ylittämään asiakkaidesi odotukset?

Onko sinun yrityksesi valmis ottamaan ensimmäisen askeleen kohti tulevaisuuden älykästä palveluliiketoimintaa?

Antti-Jussi Pitkälä

Kauppa-, matkailu- ja palveluvaliokunnan puheenjohtaja

Tämän tekstin sparraajana hyödynnettiin ChatGPT:tä.



Yhdysvaltain presidentinvaalit

USA:n presidentinvaalit ovat lopuvuoden mielenkiintoisin ja merkityksellisin tapahtuma geopolitiisesta ja myös geotalouden näkökulmasta. Presidentti Bidenin luopuminen ehdokkuudesta heinäkuussa muutti vaalien asetelman täysin.

Demokraattien ehdokkaaksi vaihtunut Kamala Harris on jo Trumpia suosituimpi kannatusmittauksissa. Kannattaa kuitenkin muistaa, että kisa ratkaistaan osavaltioittain valitsijamiehet voittaen. Eli vaikka Harris voittaa erittäin todennäköisesti äänimäärissä valtakunnallisesti, on Trump vedonlyöntimarkkinoiden perusteella toistaiseksi todennäköisempi voittaja. Itse pidän kuitenkin tästä poiketen Harrisin voittoa tällä hetkellä hieman todennäköisempänä. Kampanjoiden momentum on nyt selvästi hänellä, ja kannattajat sekä tukijat ovat lähteneet laajasti liikkeelle. Myös Minnesotan kuvernööri Tim Walz oli profiililtaan erinomainen valinta varapresidenttiehdokkaaksi.

Kuluneen vuoden aikana ennakkoin, että ei ole lainkaan varmaa, että Biden ja Trump olisivat lopulliset ehdokkaat. Ei ole myöskään aivan mahdotonta, että republikaanitkin vielä vaihtaisivat ehdokasta, jos Trumpin kannatusluvut laskevat tarpeeksi. Se ei silti ole todennäköistä, koska Trump saattaa mieluummin haluta hävitä marttyri-

na kuin luovuttaa. Trumpin luopuessa todennäköisin vaihtoehto hänelle olisi esivaalissa parhaiten pärjännyt Nikki Haley.

Kumpi ehdokkaista olisi sitten Suomelle ja yrityksillemme parempi vaihtoehto? Trumpin talouspolitiikka olisi varmasti enemmän yritysmönteistä ja kasvua Yhdysvalloissa tukevaa. Kamala Harrisin väläyttelemät ajatukset esimerkiksi omistajien realisoitumattoman arvonnousun verottamisesta olisivat kasvun ja investointien näkökulmasta huolestuttavia. Siten Trumpin talouspolitiikka saa meiltä lähtökohtaisesti suopeamman vastaanoton.

Trumpin valinnassa on sen sijaan muita riskejä, erityisesti kauppapolitiikan, Euroopan ja Suomen turvallisuuden sekä syvällisemmin USA:n demokratian ja oikeusvaltion kannalta. En näistä mitään halua liioitella tai ylikorostaa, mutta jo Trumpin ensimmäinen kausi rikkoi paljon. Silloin Trump oli vielä julkisen hallitsemisen amatööri, ja hallintoon valitut kokee neet republikaanit pitivät hänen repiviä toimiaan osin aisoissa.

Nyt Trump olisi kokenut, hänelle on valmisteltu eri think tankeissa valmiiksi huolestuttavia suunnitelmia ja hänellä olisi täyttää hallinnon keskeiset paikat valmiiksi katsotuilla

lojalisteilla. Siksi Trumpin valinta olisi Suomenkin kannalta suuria riskejä sisältävä hyppy tuntemattomaan.

Joka tapauksessa Yhdysvaltain presidentinvaalit on meidän suomalaistenkin kannalta erittäin merkittävä valinta, jonka lopputulosta ja seurauksia on seurattava tarkkaan ja oltava valmiina tarvittaessa reagoimaan.



JUHO ROMAKKANIEMI

Toimitusjohtaja
Keskuskauppakamari

Investoi osaamiseen – koulutuspoimintoja syksyille 2024

HHJ® – Hyväksytty hallituksen jäsen -kurssi:

30.10.–27.11.2024 Kuopio

Koulutus hallitustyön tärkeimmistä teemoista hallitusammattilaisille ja johdolle.

HHJ-puheenjohtajakurssi

6.11.–7.11.2024 Kuopio

Perusta hallituksen puheenjohtajan työlle.



Onnistu strategian toteuttamisessa – tietoa ja työkaluja muutos- johtamisesta ja yrityskulttuurista 8.10.2024 Kuopio

Tässä koulutuksessa saat ymmärrystä ja työkaluja strategian onnistuneeseen toteutukseen. Tällöin strategia, kulttuuri ja johtaminen tukevat toisiaan, ja tavoitteita kohti edetään systemaattisesti.

Kouluttajina toimivat kokeneet strategiakonsultit ja valmentajat Kaisa Stigell ja Johanna Haapakorva Talentreelta.

Jäsenetuhinta:

499 € + alv 25,5 %
(norm. 620 € + alv 25,5 %)

Onnistu projektipäällikkönä 20.11.2024 Kuopio

Koulutuksessa perehdytään projektinjohtamisen perusprosesseihin ja projektien asettamiseen sekä käydään läpi projektien toteutuksen suunnittelussa huomioitavia asioita, kuten kokonaisuuden pilkkomista työtehtäviksi ja aikataulutuksen sekä riskienhallinnan tärkeyttä.

Kouluttajana Kumura Oy:n johtava konsultti Markku Aarni.

Jäsenetuhinta:

695 € + alv 25,5 %
(norm. 995 € + alv 25,5 %)



Lue lisää ja ilmoittaudu:
www.kauppakamarikauppa.fi

**Kuopion alueen kauppakamari on
elinkeinoelämän tahtotilan määrittäjä
ja muutosvoima, jotta menestymme
paikallisesti sekä kansainvälisesti.**

KUOPION ALUEEN
KAUPPAKAMARI

Elinkeinoelämän tahtotilan määrittäjä ja
muutosvoima, jotta menestymme paikallisesti
ja kansainvälisesti.

KUOPION ALUEEN
KAUPPAKAMARI