

KUOPION ALUEEN KAUPPAKAMARILEHTI

NUMERO 02 TOUKOKUU 2022

KAUPPA KAMARI



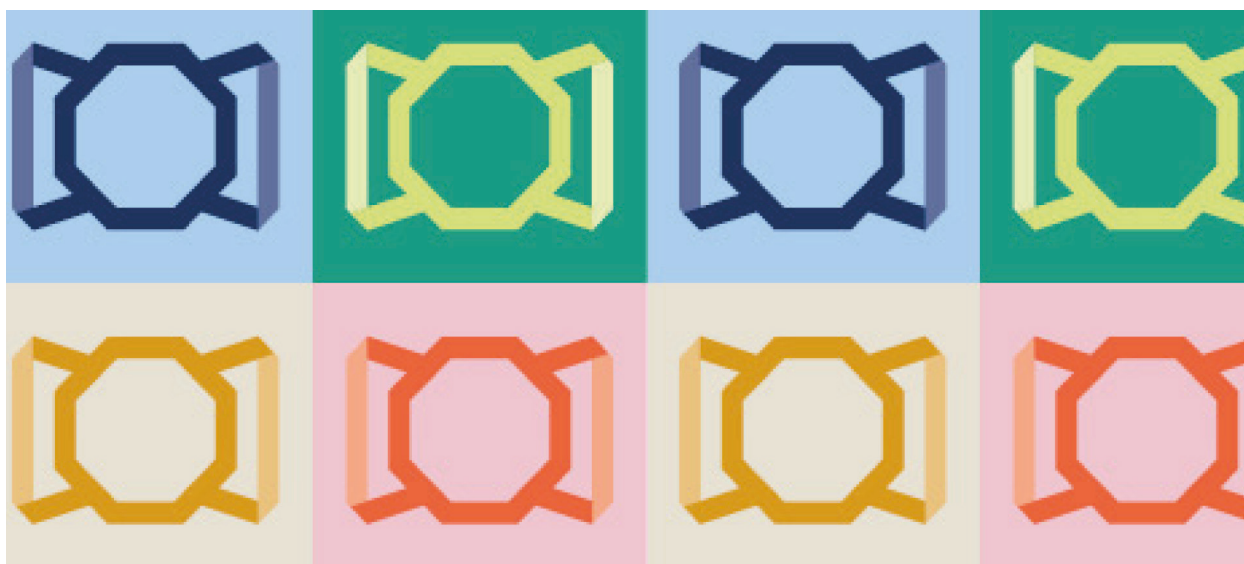
JÄÄHYVÄISET

IDÄNKAUPALLE

KATSE KOHTI UUSIA
MANTEREITA, LISÄTAAKKANA
RAJUSTI NOUSSEET
LOGISTIIKKAKUSTANNUKSET
S.14

YARAN LANNOITETEHTAAN LOGISTIIKKA ON MINUUTTIPELIÄ

YARAN SIILINJÄRVEN YKSIKKÖ ON SUOMEN SUURIMPIA



Ajankestävä tapa palkita

KESKUS-
KAUPPAKAMARI

ansiomerkit.fi | p. 09 4242 6200

Haku Export2X -vientiohjelmaan käynnissä nyt!

**KASVATETAAN YRITYKSESTÄNNE
SEURAAVA KANSAINVÄLINEN
MENESTYSTARINA.**

www.kuopiochamber.fi

EXPORT 2030

Kyse on elinkelpoisuudesta

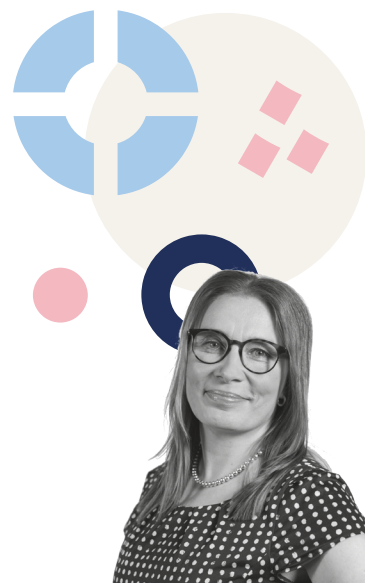
Yritysten kyky ennakoida ja reagoida erittäin poikkeavassa ja pitkittyneessä kriisitilanteessa, pandemiasta Venäjän hyökkäyssotaan, on koetuksella. Kriisien seurauksena muutokset elinkeinoelämän toimintaympäristössä, globaaleissa logistiikkaketjuissa sekä Venäjän rajaliikenteessä Saimaan kanavan ja muiden liikennemuotojen osalta vaikuttavat kaikkein merkittävimmin itäiseen Suomeen. Maakuntamme kärkiyrityksien investointeja ja hidastavat edelleen työvoiman kohtaanto-ongelmat ja materiaalien ja komponenttien kalleus sekä saavuus- ja kysyntähaasteet.

Pitkittyneestä kriisistä johtuen tilannekuva on muuttunut merkittävästi ja se näkyy yritysten suhdanteissa. Suhdannekuvassa tilanne alkoi harmaantua loppuvuodesta 2021 ja nyt seuraavan kvartaalin suhdanneodotukset koko Suomessa ja Pohjois-Savossa ovat synkentyneet. Vaikutukset vaihtelevat toimialakohdaisesti eivätkä suhdanneodotukset ole yhtä tummat kuin pandemian alussa.

On sanomattakin selvää, että yritysten elinkelpoisuus on heikentynyt. Merkittävä osa yritysten kustannusrakennetta, normaaliaikana noin 14 prosenttia yritysten liikevaihdosta, ovat logistiikkakustannukset. On erittäin huolestuttavaa, ettei valtakunnallisen liikennejärjestelmäsuunnitelman ensimmäinen tavoite koko Suomen saavutettavuudesta toteudu: Liikennejärjestelmä takaa koko Suomen saavutettavuuden ja vastaa elinkeinojen, työssäkäynnin ja asumisen tarpeisiin.

Väyläinvestoinnit ovat koko 2000-luvun ajan kohdistuneet pääsääntöisesti Etelä- ja Länsi-Suomeen. Nyt lausunnolla olevassa investointiohjelmaluonnoksessa väyläverkon kehittämishankkeista noin 70% kohdistuu jälleen Etelä- ja Länsi-Suomeen, ja vain noin 20-30% Pohjois- ja Itä-Suomeen. On kuitenkin muistettava, että laki Väylävirastosta edellyttää alueiden ja elinkeinoelämän tasapainoista kehitystä.

Maakuntamme neljälläkymmenellä kärkiyrityksellä on suunnitelmat jopa 1,9 miljardin euron investointeihin seuraavalle viidelle vuodelle. Tahto kasvaa ja kovaa osaamista maakunnassa on. Riskejä tulee pienentää ja kilpailukykyä parantaa. Parasta tukea elinkeinoelämälle juuri nyt on investoida väyläverkkoon. Koko Suomea halkova pääväylä, viitoskäytävä – valtatie 5 ja Savon radat, on elintärkeä yritysten kilpailukyyn, huoltovarmuuden ja kokonaisturvallisuuden näkökulmasta. Kuopion alueen kauppakamari edellyttää, että tässä muuttuneessa toimintaympäristössä valtatie 5 otetaan nopeutetusti laajemman kehittämisen kohteeksi. Leppävirta-Kuopio hankevälin (120 milj.€) tiesuunnitelmat valmistuvat vuonna 2022, aloittaa voidaan siis heti.



KOKO SUOMEA HALKOVA
PÄÄVÄYLÄ, VIITOSKÄYTÄVÄ
– VALTATIE 5 JA SAVON
RADAT, ON ELINTÄRKEÄ
YRITYSTEN KILPAILUKYVYN,
HUOLTOVARMUUDEN JA
KOKONAISTURVALLISUUDEN
NÄKÖKULMASTA

KAIJA SAVOLAINEN
PÄÄTOIMITTAJA

Ei ole vain yhdenlaista yrittäjää.

Tärkeintä on uskaltaa,
kokeilla ja yrittää. Tästä
eteenpäin vakuutus tar-
koittaa valmistautumista
kaikkiin tulevaisuutesi
mahdollisuuksiin.

Lue lisää fennia.fi



KUOPION ALUEEN KAUPPAKAMARI

WWW.KUOPIOCHAMBER.FI

PÄÄTOIMITTAJA

Kaija Savolainen

VASTAAVA TOIMITTAJA

Mira Koponen

TAITTO

Mira Koponen

PALAUTTEET

kauppakamari@kuopiochamber.fi

ILMOITUSMYynti

Novia Finland Oy

p (08) 552 8807

ilmoitukset@noviafinland.fi

SELATTAVA SÄHKÖINEN VERSIO

[www.kuopiochamber.fi/ajankohtaista/
kauppakamarilehti/](http://www.kuopiochamber.fi/ajankohtaista/kauppakamarilehti/)

JULKAISIJA

Kuopion alueen kauppakamari,
Microkatu 1,
70210 Kuopio

ILMESTYMINEN JA JAKELU

Neljä kertaa vuodessa.
Jakelu kauppakamarin jäsenyrityksille.

KANNESSA

Ilpo Pöyhönen
Kannen kuva: Akseli Muraja

PAINO

Offsetpaino L. Tuovinen Ky

ISSN 2670-3211

- 3** **PÄÄKIRJOITUS**
Kyse on elinkelpoisuudesta
- 6** **YRITYSTARINA**
Yaran lannoitetehtaan logistiikka on minuuttipeliä
- 9** **BLOGI**
Ketoinen tähtää Euroopan johtavaksi vatsaystävällisten tuotteiden brändiksi
- 10** **UUSI JÄSEN**
VOEMA on savolaisten oma kiipeilypaikka
- 11** **DIGIVALIOKUNTA**
Digivaliokunnan kuulumiset ja kärkitoimenpiteet
- 12** **ITÄ-SUOMEN LIIKENNESTRATEGIA**
Liikennestrategia päivittyy uudelle vuosikymmenelle
- 13** **VIERASKOLUMNI**
Matkalla maailman markkinoille – muuttuuko Suomen saavutettavuus?



- 14** **VENÄJÄN MARKKINAT**
Julmat jäähyväiset idänkaupalle
- 17** **TAHKO SKI LIFT PITCH**
Tahko Ski Lift Pitch 2022 palautti startup-kulttuurin Tahkovuorelle
- 18** **TALOUS**
Todellinen talouskatastrofi



Yaran lannoitetehtaan logistiikka on minuuttipeliä

LOGISTIIKKAPÄÄLLIKKÖ ILPO PÖYHÖNEN NAUTTII, KUN KAIKKI TOIMII. HÄN TOIVOO TAAS PIAN LAIVOJA SIILINJÄRVEN SATAMAAN.

Yaran Siilinjärven tehtaiden satamassa on hiljaista. Kaksi joutsenta kävelee rantajäällä kohti lauhdevesien synnyttämää sulaa. Logistiikkapäällikkö Ilpo Pöyhönen, 57, seisoo betonilaiturilla ja katsoo Juurusvedelle.

”Saa nähdä tuleeko Saimaan kanavasta tänä keväänä meille ensimmäistäkään laivaa”, hän tuumaa.

Haastatteluhetkellä maaliskuun lopussa näytti, että sota Ukrainassa pysäytti Saimaan kanavan liikenteen, ja laivat pysyvät poissa.

Epävakaasta tilanteesta huolimatta Pöyhönen uskoo, että osittain Venäjän puolella oleva Saimaan kanava saattaa olla hyvinkin pian ympärivuotisen käytössä. Se lisäisi merkittävästi Yaran laivakuljetuksia.

Muutokseen tarvitaan suurempia kanavasulkuja suuremmille aluksille sekä investointeja ja alusten järeämpään jääluokitukseen, siis paljon julkista ja varustamoiden rahaa. Logistiikkapäällikkö sanoo, että Yara antaa kaiken tukensa kanavan kehittämiseen, mutta ei voi tehdä mitään yksin.

”Asioilla on tapana järjestyä ennemmin tai myöhemmin. Yritän aina nähdä tunnelin päässä valoa. Laivakuljetukset ovat niin ympäristöystävällinen ja kustannustehokas kuljetustapa, että niitä pitää pyrkiä lisäämään.”

Siilinjärvi on yksi norjalaisen Yara-konsernin

monipuolisimmista toimipaikoista. Lannoite-, fosforihappo-, typpihappo- ja rikkihappotehtaiden lisäksi siellä on EU-alueen ainoa fosfaattikaivos. Avolouhoksen malmista rikastetaan apatiittia fosforiksi lannoitteiden ja rehufosfaattien raaka-aineeksi.

Tuotantomäärät ovat valtavia. Esimerkiksi rikkihappoa tuotetaan 800 000 ja lannoitteita 500 000 tonnia vuodessa. Työntekijöitä on noin 400. Kun urakoitsijat lasketaan mukaan työskentelee alueella yli 700 ihmistä.

Tehdasalueella lastataan tai puretaan joka päivä noin sata junanvaunua ja noin 130 rekkaa. Normaalioloissa satamassa käy noin 60 alusta vuodessa. Yksikkö on rahtimäärältään suurimpia Suomessa. Kuljetusten kokonaismäärä on yli 3,6 miljoonaa tonnia vuodessa.

Pöyhönen pyörittää tiimensä kanssa melkoista logistiikkapalettia. Tavarahan on liikuttava kitkattomasti. Korona, sota ja pakotteet toivat työhön lisää haasteita.

”Olen selvinnyt vielä ilman unettomia öitä, mutta työ konttorilla vie selvästi enemmän energiaa kuin ennen. Tuotantomäärät ja kuljetukset ovat kasvaneet. Isojen volyymien ja tiukkojen aikataulujen yhteensovittaminen on haastavaa. Tehdas pyörii tasaisesti, mutta logistiikka muuttuu jatkuvasti.”

Pöyhönen aloitti työnsä silloisella Kemiran tehtaalla 1998. Logistiikkapäällikkö hänestä tuli 12 vuotta sitten yrityskaupan myötä, kun Yara eriytti logistiikan tuotannosta.

TEHDAS PYÖRII
TASAISESTI, MUTTA
LOGISTIIKKA MUUTTUU
JATKUVASTI.

Ensimmäinen laiva tuli Siilinjärven tehtaiden satamaan 1979. Laivarahdit Saimaan kanavan kautta ovat lisääntyneet koko ajan, mutta nyt laivoja voi olla vähään aikaan turha odotella. Laiturilla logistiikkapäällikkö Ilpo Pöyhönen.



ILPO PÖYHÖNEN

Yara Siilinjärven logistiikkapäällikkö, logistiikkainsinööri

LUOTTAMUSTOIMET

Ollut yli 12 vuotta Siilinjärven tehtaiden johtoryhmän jäsen.

MOTTO

Asioilla on tapana järjestyä.

MITÄ VAIN HARVA TIETÄÄ

Aktiivinen erämies ja noutajakoiraharrastaja, joka ei ole, eikä välttämättä edes haluaisi ampua karhua.

”Logistiikka on inspiroivaa. Tykkään työstä, missä tapahtuu koko ajan. Hommasta ei tulisi mitään yksin. Parhaina työpäivinä kaikilla on hymy huulilla.”

Ennakointi on logistiikassa tärkeää.

”En ajattele ensimmäisenä aamulla säätä, sillä sen olemme tehneet jo eilen ja varautuneet esimerkiksi lumisateeseen laitamalla koko kaluston valmiiksi ratapihalle. Koko päiväjärjestys menee uusiksi, jos yksikin juna jää tulematta.”

”Ahtaalla ratapihalla logistiikka on minuuttipeliä. Olemme kehittäneet juniin liikuteltavat kontit, mikä nopeuttaa purkua ja lastausta.”

Junat kuljettavat Siilinjärveltä muun muassa fosfori-, typpi- ja rikkihappoa sekä sivutuotteita, kuten rautapasutetta Kokkolan satamaan, mistä ne lähtevät laivoilla maailmalle. Kyseisen välin rautatien sähköistys on meneillään. Se pienentää jatkossa entisestään kuljetusten päästöjä.

Junat tuovat vastaavasti raaka-ainetta Siilinjärvelle Uudenkaupungin yksiköstä, missä on myös satama.

”Jos sota ja pakotteet jatkuvat ja kanava pysyy laivoista tyhjänä, on mietittävä vaihtoehtoisia kuljetusmuotoja sekä raaka-aineiden hankintamaita. Onneksi meillä on käytössä kaksi satamaa ja juna-yhteydet. Rekkoihin riittää vielä hyvin lannoitesäkkejä lastattavaksi ja vietäväksi kotimaisille tiloille. Ei tässä ole hätää.”



Kaiketon leipä Kuopijosta mualimalle – Ketoinen tähtää Euroopan johtavaksi vatsaystävällisten tuotteiden brändiksi

YRITYS SAVOSSA KEHITETYN LEIPÄSEN TAUSTALLA SUUNTASI SUORAAN KANSAINVÄLISILLE MARKKINOILLE JA SEN TUOTEKEHITYS VALJASTETTIIN ALUSTA ALKAEN TUKEMAAN PITKIÄ KULJETUKSIA.

Kuopiolaiset ravintolayrittäjät kehittivät pahimman koronasulun aikana tuotteen, jossa ei ole tingitty mausta tai terveellisyydestä. Ketoisen gluteeniton, viljaton, hiivaton ja laktoositon leipä on tottakai runsaskuituinen ja proteiini-pitoinen. Ketoisen leipäsen ja sämpylä pääsivät heti yrityksen ensimmäisenä toimintavuonna valtakunnalliseen levi-tykseen.

Kuluvan vuoden huhtikuussa ravinto- loiden ja hotellien keittiöiden käyttöön lanseerattu iso sämpylä sai erinomai- sen vastaanoton. Kespro otti tuotteen suoraan kaikkien tukkujen valikoimaan valtakunnallisesti. Samalla asiakkaaksi saatiin ensimmäinen suurempi ravoin- tolaketju.



Niina-Marika Lahnavik-Hoffren, toimitusjohtaja, Ketoinen Oy

Kotimaan suuren kysynnän rohkai- semana Ketoisen taustalla olevat yrit- täjät **Niina-Marika Lahnavik-Hoff- ren, Anni Hoffren** ja **Nanna Mononen** käänsivät katseensa ulkomaan mark- kinoille. Ketoinen solmi vuoden 2021 syksyllä jakelusopimuksen kansainvä- lisen jättileipomo Läntmannen Uniba- kenin kanssa.

Vuoden 2022 alusta startannut yh- teistyö kattaa Baltian, seuraavana koh- demaana on Ruotsi ja Saksa. Uusien markkinoiden valloittamista varten toteutetaan myös kolmas rahoitus- kierros.

Ulkomaanmarkkina pidettiin mie- lessä jo tuotetta suunniteltaessa, sillä markkina ketogeeniselle leipäselle Suomessa ei ole yhtä suurin kuin esi- merkiksi muualla Euroopassa. Ketoisen tuotteet pakastetaan, jotta ne kestä- vät pitkät kuljetusmatkat ulkomaille. “Ketoinen on 2025 Euroopan johtava vatsaystävällisten tuotteiden brändi”, uskoo Ketoisen toimitusjohtaja Nii- na-Marika Lahnavik-Hoffren.

Maailmalle ponnistaminen Savosta on Lahnavik-Hoffrenin mukaan ollut helppoa. “Tukiverkosto Kuopiossa on ollut mahtava. Export2X -hankkeen kautta saimme kasvun oppeja ja ver- taistukea. ELY-keskus, Finnvera, paikal- linen pankki sekä kauppakamari ovat toimineet upeana tiiminä ympärilläm- me”, Lahnavik-Hoffren luettelee.

Parhaat opit kansainvälistymiseen

ovat kuitenkin olleet hyvän tiimin ja verkoston luomisen lisäksi luova hul- luus ja heittäytyminen. “Eräs viisaam- pi sanoi että elämä kantaa kun antaa sen kannettavaksi.”

KASVATETAAN YRITYKSESTÄNNE SEURAAVA KANSAINVÄLINEN MENESTYSTARINA!

Haku Export2X-vientiohjelman on käynnissä!

Export2X-vientiohjelma on kaksi vuot- ta kestävä valmennuksellinen kehittä- misohjelma pk-yrityksille, jotka suun- nittelevat, aloittavat tai käynnistävät uudelleen hiipunutta vientiään.

Kauppakamarin Export2X-vientiohjel- massa yritykset pääsevät kehittämään vientiosaamistaan raskaansarjan asiantuntijoiden opastuksella. Konk- retialähtöiset valmennukset, vertai- soppiminen, kasvunkumppanit sekä kauppakamarin laajat verkostot tarjo-avat yrityksille korkealaatuisen osaa- misen kehittämisen kokonaisuuden.

Export2X palvelee yrityksiä, joilla on kasvutahtoa ja riittävät resurssit tavoi- tehakuisen kasvu- ja kansainvälisty- misosaamisen kehittämiseen.

Hae mukaan: www.kuopiochamber.fi



VOEMA Oy

VOEMA - KUOPION KIIPEILYKESKUS ON SAVOLAISTEN OMA KIIPEILYPAIKKA. KYSYMYKSIIN VASTASI VOEMAN TOIMITUSJOHTAJA SAMI ROMPPAINEN.

KYSYMYKS: Kiipeilyssä on useampi eri lajimuoto. Mitä ne ovat, ja mitä kaikkea VOEMA:lla voi harrastaa?

VASTAUS: Kiipeilyssä on tosiaan monia alalajeja, kuten esimerkiksi boulderointi, sporttikiipeily, nopeuskiipeily, jääkiipeily, Bigwall -kiipeily ja vuorikiipeily, näin muutamia mainitakseni. VOEMAn toiminta painottuu boulderointiin, joka tarkoittaa kiipeilyä alle viisi metriä korkeilla seinillä, paksujen patjojen toimiessa turvavälineenä. Lisäksi VOEMAlla on kompakti kahdeksan metrin korkuinen köysiseinä, jossa pääsee kiipeämään valjaiden kanssa myös hieman korkeammalle.

KYSYMYKS: Kenelle kiipeily sopii ja millaiset varusteet siihen tarvitaan?

VOEMAlla ollaan panostettu siihen, että reittejä löytyy kaikenlaisille kiipeilijöille. Vaikka et olisi ikinä kiivennyt metriäkään, meiltä löytyy useampia reittejä, joilla pääset alkuun! Voit olla pieni tai iso, vanha tai nuori, meiltä löydät kylä mukavaa liikunnallista tekemistä!

Erityisen lämmöllä voimme suositella boulderointiä, joka on eräällä tapaa "sosiaalinen yksilölaji", jossa reittien mahdollisia ratkaisuita pohditaan porukassa, vaikkapa kavereiden kanssa. Boulderit ovat eräänlaisia ongelmanratkaisutehtäviä, joita ratkotaan pään ja ruumiin avulla. Se on todella koukuttavaa!

Tullessasi VOEMAlle et tarvitse muuta kuin sisäliikuntaan sopivat vaatteet, samanlaiset jotka laittaisit vaikkapa kuntosalille. Boulderointiin ei tarvita muuta kuin kiipeilykengät, jotka saat vuokrattua meiltä. Köysiseinälle tarvitaan lisäksi valjaat, jotka kuuluvat esimerkiksi "kiipeilykokeilu" -tuotteen hintaan.

KYSYMYKS: Kuinka yritykset/yhteisöt voivat hyödyntää palveluitanne?

VASTAUS: Järjestämme ryhmäkiipeilyitä niin sisällä kuin ulkonakin. Nämä toimivat hyvänä liikunnallisena ja ryhmädynamiikkaa rakentavana sisältönä vaikkapa osana tyhypäiviä. Meillä käy paljon yritysyhdistyksiä, harraste- ja kouluryhmiä sekä polttari- ja synttäriryhmiä.

Pystymme palvelemaan monen kokoisia ryhmiä ja toiminta on tehokasta. Kenenkään ei tarvitse seisoskella ja odotella, että muut kiipeävät, vaan asiaan päästään käsiksi samantien!

KYSYMYKS: Mitkä vaikuttamisen teemat ovat teille tärkeitä juuri nyt?

Vaikuttamisen teemoista meitä puhuttelee toki eniten matkailun ja liikunta-alan teemat ja näiden kehittäminen. Kiipeily on hyvä esimerkki siitä, että toiminnan kenttä on kirjava, eikä kiipeilyn parissa tehtävä työ ole pelkästään staattista liikunta-alan puurtamista.

TARJOUS

Kauppakamarilehden lukijoille!

Tyhy-päivän kiipeilyt **-10%** käyttämällä varauksen yhteydessä koodia "kauppakamarilehti".

Tarjous voimassa **31.7.2022** saakka.



Tervetuloa uudet jäsenet!

- Cleamix Oy
- PJ Maa Partners Oy
- Finnforel Oy
- AAJ Capital Oy
- Rokote Laboratories Finland Oy
- Koskisydän Oy
- Raskaspari Oy
- ATA-Henkilöstöpalvelut Oy
- Ylä-Savon Lvi-Palvelu Oy

VALIOKUNTA TUTUKSI

Digivaliokunta

Kauppakamarin kuusi valiokuntaa infra-, teollisuus-, digi-, palvelu-, osaamis- ja kasvuliokunta ovat kaikki keskeisessä roolissa kauppakamarin strategian toteuttamisessa. Valiokuntatyön kautta jäsenet saavat viestiä ja voimaa vaikuttamiseen, uusinta elinkeinoelämää koskevaa tietoa sekä arvokkaan verkoston.

Digivaliokunta perustettiin vuonna 2021 ja sen tavoitteena on vaikuttaa ICT-alan koulutustarjontaan ja -sisältöön sekä työvoiman riittävyyteen. Valiokunta yhdistää alueen ICT-yritysten ja muiden alojen toimijoita, sekä lisää digitaalisuuden tietoutta ja hyödyntämistä alueen yrityksissä.

Valiokunnan jäsenet**Puheenjohtaja**

Toimitusjohtaja Tatu Säisä, 3D Talo Finland Oy

Varapuheenjohtaja

Paikallisjohtaja Jari Ruhkanen, Telia Oyj

Gröhn Aki, Kuopio Health osuuskunta

Haapakorva Antti, Talentree Oy

Haataja Marko, Savon ammattiopisto

Happonen Aki, Digicenter, Savonia-ammattikorkeakoulu

Heinonen Mikko, Voimatel Oy

Huuhka Sami, Gambit Group

Häsä Tiia, Siilinjärven kunta

Kapanen Joni, ITC-Solution Group Oy

Keski-Karhu Juha, Väre Oy

Korhonen Risto, Ilona IT Oy

Koskivuori Lasse, Istekki Oy

Laakkonen Ville, Vincit Oyj

Liimatainen Pasi, Savonia-ammattikorkeakoulu

Miettinen Jami, Kuopion Energia Oy

Miettinen Pauli, Itä-Suomen yliopisto

Niininen Joanna, Sollertis

Nousiainen Minna, Enfo Oyj

Penttilä Outi, Graniitti Services Oy

Pikkarainen Sami, Elisa Oyj

Rönkkö Jari, Avek Esitysratkaisut Oy

Silvennoinen Jonne, Canon Oy

Tolonen Ismo, Pinja

Valta Eric, DataGroup

Hallikainen Sari, Taustamarkkinat BGMT

Koponen Antti, Kiho Oy

Lätti Teemu, Cupla Software Oy

Rautiainen Virpi, Ylä-Savon ammattiopisto

**POHJOIS-SAVON
VUODEN DIGIYRITYS****Digivaliokunta palkitsi
metsäkoneyhtiö Ponssen
Pohjois-Savon vuoden digiyritys-
-palkinnolla**

Palkitsemisperusteena Ponssen kohdalla pidettiin muun muassa sitä, että Ponse on ICT-alan edelläkävijä omalla ansiokkaalla liiketoiminnallaan, sekä sitä, että yrityksen tekemällä ansiokkaalla työllä on merkitystä koko Pohjois-Savon maakunnan menestymiseen ja elinvoimaan. Ponse panostaa vahvasti digitaalisen liiketoiminnan kehittämiseen. Dataan pohjautuvien palveluiden merkitys on kasvava yrityksen päivittäisessä liiketoiminnassa.

Voittajan valitsi Kuopion alueen kauppakamarin digivaliokunta. Palkinnon tarkoituksena on muistaa ict-alaa Pohjois-Savossa menestyksellisesti edistäneitä yrityksiä, sekä nostaa esille yrityksiä, jotka hyödyntävät tehokkaasti digitalisaation tuomia ratkaisuja omassa toiminnassaan. Palkinto jaettiin tänä vuonna ensimmäistä kertaa.

Lisäksi palkittiin ansioitunut ict-alan opiskelija niin Itä-Suomen yliopistosta, Savonia-ammattikorkeakoulusta kuin Savon ammattiopistotakin. Itä-Suomen yliopistolta palkittiin Elmeri Keinänen, Savonia-ammattikorkeakoulusta Anne Haapamäki ja Savon ammattiopistolta Miika Laukkanen. Voittajat palkittiin 200 euron arvoisilla stipendeillä.

Palkinnot jaettiin Preset22-tapahtumassa. Preset22-tapahtuma keräsi 13.4.2022 yhteen Pohjois-Savon toimitiloista ja teknologiasta vastaavat ICT-asiantuntijat ja päättäjät. Tapah-tumaan ilmoittautui yli 220 päättäjää ja 30 näytteilleasettajaa.

”Kauppakamarin digivaliokuntaa perustettaessa tarkoituksena oli saada ICT-alalle lisää näkyvyyttä ja isot tapahtumat ovat täydellinen tapa lisätä näkyvyyttä. Preset-tapahtumalla oli valmis olemassa oleva tapahtuma-alusta, johon oli helppo hypätä mukaan kehittämään tapahtumaa. Toisena tavoitteena on palkita vuosittain sekä vuoden digiyritys, että yksittäisiä henkilöitä”, linjaa Digivaliokunnan puheenjohtaja Tatu Säisä.

Itä-Suomen liikenne- strategia päivittyy

POHJOIS-SAVON ELINKEINO-, LIKENNE- JA YMPÄRISTÖKESKUS ON KÄYNNISTÄNYT YHDESSÄ ETELÄ-SAVON, POHJOIS-KARJALAN JA POHJOIS-SAVON MAAKUNNAN LIITTOJEN KANSSA ITÄ-SUOMEN LIKENNESTRATEGIAN PÄIVITTÄMISEN UUELLE VUOSIKYMMENELLE. KYSYIMME ELY-KESKUKSEN ASIAANTUNTIJOILTA, MISTÄ ITÄ-SUOMEN LIKENNESTRATEGIAN PÄIVITYSTYÖSSÄ ON KYSYMYS JA MITÄ VAIKUTUKSIA UUDISTETULLA LIKENNESTRATEGIALLA ON ELINKEINOELÄMÄLLE. KYSYMYKSIIN VASTASIVAT JOHTAJA **TOMMI HUTTUNEN** SEKÄ LIKENNEJÄRJESTELMÄASIAANTUNTIJAT **SALLA AIRAKSINEN** JA **JANNE LAPPALAINEN**.

Mistä Itä-Suomen liikennestrategian päivittämisessä on kyse?

Itä-Suomen liikennestrategian päivityksessä tavoitellaan yhteistä strategista suunnitelmaa liikennejärjestelmän kehittämiseksi. Strategia on koko Itä-Suomen toimijoiden yhteinen ja sitä on valmisteltu laajassa vuorovaikutuksessa sidosryhmien kanssa. Tavoitteena on, että kaikki toimijat voivat sitoutua strategian toteuttamiseen ja edistämiseen.

Päivitykseen on päädytty vuonna 2015 hyväksytyn Itä-Suomen liikennestrategian ajantasaistamiseksi, koska seitsemän vuoden aikana on tapahtunut muutoksia toimintaympäristössä ja asiakastarpeissa. Esimerkiksi liikenteen päästövähenystarpeet ovat korostuneet aiempaa vahvemmin ja viimeisimpinä äkillisinä toimintaympäristönmuutoksina koronapandemian sekä Venäjän Ukrainaan hyökkäämisen vaikutukset.

Miten uudessa liikennestrategiassa huomioidaan elinkeinoelämän tarpeet?

Elinkeinoelämän asiakastarpeet ovat keskeinen osa strategian tavoitteistoa. Esimerkiksi alueemme kauppakamareiden kautta olemme keskustelleet elinkeinoelämän toimijoiden kanssa strategiassa huomioitavista näkökulmista. Yhdessä keskustellen olemme pyrkineet löytämään ja tunnistamaan mitoitettavat asiakastarpeet.

Itä-Suomen kannalta erityisesti energiahuolto sekä metsä- ja elintarviketeollisuus ovat nousseet laajan tieverkon mitoitettaviksi asiakasryhmiksi. Tuotekuljetusten puolella korostuvat etenkin pitkänmatkaisten kuljetusten ennakoitavuus ja sujuvuus. Päivitystyössä on lisäksi aiempaa vahvemmin nousseet esille matkailuelinkeino sekä tietoliikenneyhteydet.

Pitkittynyt pandemiatilanne ja Venäjän hyökkäyssota Ukrainaan vaikuttavat merkittävästi muun muassa logistiikkakustannuksiin. Miten Väyläviraston investointiohjelma ja Itä-Suomen uudistettu liikennestrategia pystyy helpottamaan osaltaan tilannetta?

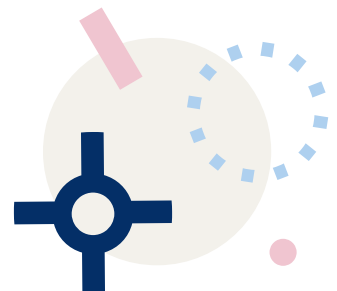
Investointiohjelma sekä Itä-Suomen liikennestrategia eivät nopeasti vaikuta logistiikkakustannuksiin, mutta pitkällä aikavälillä molemmat suunnitelmat tähtäävät elinkeinoelämän toimintaedellytysten paranemiseen. Väyläviraston investointiohjelma on pitkäjänteinen ohjelma liikenneinfrastruktuurin kehittämiseksi. Se on asiantuntijankemys siitä, millaisia väyläverkon kehittämishankkeista Suomessa tulisi seuraavan kahdeksan vuoden aikana toteuttaa. Investointiohjelma on laadittu Liikenne12-suunnitelman toteuttamiseksi ja se on tehty julkisen talouden kehykseen. Päätokset investointiohjelman hankkeiden toteuttamisesta ja rahoituksesta tekee

eduskunta. Ohjelmaan on jonossa keskeisiä päätieverkon kehittämishankkeita myös meidän alueeltamme ja niiden suunnitteluvalmiutta parannetaan suunnitteluohjelman kautta.

Itä-Suomen liikennestrategialla puolestaan tavoitellaan yhteistä itäsuomalaista näkemystä liikennejärjestelmän kehittämistä alueellamme. Onnistuessaan ja parhaimmillaan liikennestrategia tukee kokonaisvaltaista ja systemaattista liikennejärjestelmän kehittämistä usean eri tahon yhteistyönä ja toimesta. Se myös tuottaa osaltaan koottua näkemystä asiakastarpeista infran ylläpidon ja parantamisen pohjaksi.

Miten liikennestrategian päivitystyö etenee?

Päivitystyössä seuraavana vaiheena on tavoitteiden hyväksyminen ohjausryhmässä toukokuussa. Sen jälkeen siirrytään toimenpidevaiheeseen, jota myös tehdään laajassa vuorovaikutuksessa. Strategia on tarkoitus hyväksyä loppuvuodesta 2022, jonka jälkeen strategian jalkauttaminen käynnistyy yhdessä Itä-Suomen toimijoiden kanssa.



Matkalla maailman markkinoille - muuttuuko Suomen saavutettavuus?



Kuva: Liisa Takala

PÄIVI WOOD JOHTAVA ASiantuntija, KESKUSKAUPPAKAMARI

Venäjän hyökkäyssodan myötä myös Suomen logistinen sijainti on muutoksen kourissa. Venäjän ilmatilan sulkeminen, konttiliikenteen ongelmat sekä kohonneet energian hinnat vaikuttavat suoraan kuljetuskustannuksiin. Näillä tekijöillä on myös merkittävä vaikutus kuljetusten toiminta- ja huoltovarmuuteen, viime kädessä siihen, mikä on Suomen logistinen sijainti.

Kuljetusketjut olivat jännittyneessä tilassa jo ennen Venäjän hyökkäystä. Muutoksia globaaleihin kuljetusketjuihin oli havaittavissa jo Trumpin kaudella. Koronapandemian seurauksena kuljetusketjut heittivät kuperkeikkaa. Satamien sulkeminen, osaavan työvoiman pula mm. maantieliikennesektorilla johtivat hintojen nousuun ja söivät luottamusta ketjujen toimivuudesta.

Kaksi vuotta pandemian alun jälkeen vaikutukset tuntuvat edelleen

Suomen saavutettavuus maailmalta on levännyt vahvasti hyvin toimivien ja luotettavien lento- ja meriyhteyksien harteilla. Lento- ja meriliikenne ovat edelleen koronan jälkeisessä toipilasvaiheessa.

Lentoliikenteen toipumiseen uuden liisan tuo lentoliikenteeseen vaikuttavat pakotteet ja vastapakotteet. Nämä iskevät erityisen lujaa juuri Suomeen, lyhyin reitti Euroopasta Aasiaan on kulkenut Suomesta Venäjän yli. Kuljemme sumussa sen osalta, kuinka kauan tilanne kestää, jaetaan markkinoita uusiksi ja miten tämä vaikuttaa Suomen saavutettavuuteen.

Suomen ollessa lähes täysin riippuvainen merikuljetuksista, Itämeren turvallisuus tilanne ja mahdolliset kasvavat jännitteet on huomioitava myös Suomen toiminta- ja huoltovarmuudessa. Suomi hengittää satamien kautta. Ne muodostavat elintärkeän linkin ulkomaankaupan sujuvuudelle ja logistisille ketjuille ja ovat usein Suomen sisäisten logististen ketjujen alku- ja päätepisteinä.

Kun maailma ympärillämme myllertää, on entistä tärkeämpää saada pitkäjänteisiä investointeja liikenteen infraan. Liikennehankkeet tukevat alueellista saavutettavuutta ja lisäävät investointeja Suomeen. Vaikka väestö on Suomessa keskittynyt etelään, teollisuus elää ja voi hyvin myös pohjoisemmassa Suomessa.

EU-maita on nivottu yhteen eurooppalaisten liikenneverkkojen ja niitä tukevan rahoituksen avulla. Erityisesti Suomen kaltaiselle reunavaltiolle saavutettavuus on erittäin merkityksellistä. Suomesta etelään ja länteen liikenteen infraan on tehty voimakkaita investointeja, vihreää siirtymää tukevat raidehankkeet ovat olleet EU-politiikan lisäksi monessa paikassa kehittämisen ytimessä.

Meidän on pidettävä huolta siitä, että suhteellinen logistinen sijaintimme ei karkaa yhä kauemmas maailman markkinoilta kohoavien energiahintojen myötä.

Stella Maria Oy

Suoritamme muun muassa alla olevia tehtäviä:

- Sukellustyöt
- Vesistökuljetukset ja vesirakentaminen
- Timantti- ja louhintatyöt
- Viistokaikuluotaukset ja etsinnät
- Puhdistustyöt

Sukelluspalvelu Stella Maria

Härnäsäläpaleentie 24, 78710 Varkaus
Puh. +358 40 553 5600 • sukelluspalvelu@stellamaria.fi
www.stellamaria.fi



TEKSTI: TIMO SORMUNEN

Julmat jäähyväiset idänkaupalle

LAHTELAINEN RAUTE KERÄSI VIELÄ TAMMIKUUSSA YLI KOLMANNEKSEN UUSISTA TILAUKSISTAAN VENÄJÄLTÄ JA HORISONTISSA KAJASTI LUPAAVA KASVU. VENÄJÄN HYÖKKÄYS UKRAINAAN KUITENKIN ROMUTTI MARKKINAT YHDESSÄ YÖSSÄ. NYT KATSE ON JO MUILLA MANTEREILLA, JOILLA OVAT KUITENKIN LISÄTAAKKANA RAJUSTI NOUSSEET KULJETUSKUSTANNUKSET.

Yllätys, järkytys ja pettymys.

Siinä kolme tunnetta, jotka velloivat lahtelaisen Rauten toimitusjohtajan **Tapani Kiiskin** mielessä, kun ensimmäiset Ukrainan sota-uutiset osuivat hänen näkökenttäänsä. Pelkoja konfliktin äitymisestä oli toki ilmassa, mutta silti yhtiössä uskottiin viimeiseen asti järjen voittoon.

”Uutinen oli todella iso järkytys henkilöstölle rajan molemmin puolin. Tällaisiin sotatoimiin ei uskottu täällä Suomessa, mutta ei myöskään toimipaikoillam-

me Pietarissa, Kirovissa ja Moskovassa”, Kiiski kertoo.

Alkushokin jälkeen tilannetta ovat varovaisin sanakääntein kommentoineet myös yrityksen venäläiset asiakkaat.

”Politiikasta ei uskalleta puhua, mutta sota toki mainitaan. Heillä on luonnollisesti suuri huoli omasta tulevaisuudestaan, kun tuoreilla laiteinvestoinnilla ei ole enää juurikaan arvoa. Riskinä on, että alta murenevat markkinat ja samalla koko Venäjän talous”, Kiiski toteaa.





Venäjälle vasta uudistusten myötä

Monen muun suomalaisyrityksen tavoin Raute teki sodan puhjettua todella nopeat johtopäätökset. Puujalostusteknologiaa kehittävä ja toimittava yhtiö ilmoitti maaliskuun alussa lopettavansa aktiivisen Venäjän-kaupan, mutta hoitavansa loppuun aiemmin sovitut toimitukset.

Lopullisesti lappu laitetaan luukulle parin vuoden päästä, sillä laitetoimitusten lisäksi yhtiön on hoidettava sovitut asennukset ja koulutukset.

”Asiaa toki tarkastellaan aktiivisesti ja vanha ”never say never” -varovaisuus mielessä”, Kiiski tähdentää.

Runsaan 140 miljoonan euron liikevaihtoa tekevällä ja liki 800 henkilöä työllistävällä pörssiyrityksellä on Venäjällä noin 40 hengen myynti- ja after sales-joukkue. Lisäksi päätoimipaikalla Lahdessa on pelkästään Venäjän markkinoihin keskittyvää väkeä.

”Toistaiseksi meidän on edettävä voimassa olevien lakipykälien mukaan ja noudatettava tehtyjä sopimuksia. Jos asiakkaat eivät pysty maksamaan, sopimukset on neuvoteltava uusiksi. Pöytä on joka tapauksessa putsattava ennen poistumista”, Kiiski painottaa.

Hänen ykköstoiveensa onkin, että sota saataisiin loppumaan nopeasti. Sen jälkeen alkaisi kenties selvitä, miltä tulevaisuus Venäjällä alkaa näyttää ja millaisin askelin pakotteita voitaisiin mahdollisesti purkaa.

”Se on kuitenkin selvää, että Venäjän markkinoita katsellaan uudelleen vasta sitten, kun sikäläinen hallinto ja yhteiskunta ovat uudistuneet riittävästi. Ja tuskinpa lähemme silloinkaan liikkeelle liput liehuen. Kyllä luottamuksen palautuminen vie aikaa”, Kiiski toteaa.

Suomalaisyritysten vetäytyminen itärajan takaa on ollut monien mielestä jopa yllättävän nopea. Kiiski pitää joukkopakoa täysin ymmärrettävänä, sillä Venäjän hyökkäys rikkoi kaikkia kansainvälisiä pelisääntöjä. Myös markkinanäkymät murenivat saman tien ankarien talouspakotteiden ja vientirajoitusten myötä.

Bisnesten jatkaminen olisi tarkoittanut myös Venäjän sotakassan kasvattamista.

”Nämä syyt nopeuttivat vetäytymispäätöstä, vaikka samalla tunsimme myös pettymystä. Olemme toimineet Venäjällä jo varsin pitkään, mutta emme sittenkään oppineet tuntemaan sitä riittävästi”, toimitusjohtaja tunnustaa.

Kasvukatse Aasian ja Amerikan mantereille

Vetäytyminen tuo ison loven Rauten liiketoimintaan, sillä Venäjä ehti viimeisten kahden vuoden aikana nousta jo Euroopan rinnalle yhtiön tärkeimpänä vientimarkkinana.

Esimerkiksi viime vuonna uusista tilauksista peräti 39 prosenttia oli Venäjältä. Euroiksi muutettuna se tarkoittaa 79 miljoonaa.

Tässä lovessa riittää Kiiskin mukaan paikkaamista ja katsetta suunnataankin nyt yhtiön muille vientimarkkinoille. Niitä ovat Euroopan lisäksi muun muassa Pohjois- ja Etelä-Amerikka sekä Aasia.

”Tämä on meille kiistatta kova paikka, jota käydään läpi myös alihankkijaverkoston kanssa. Aiomme pitää kumppaneistamme kiinni, sillä ei meiltä löydy kaikkeen omaa osaamista”, Kiiski toteaa.

Ilmoilla onkin hänen mukaansa tiettyä talvisodan ”kyl-

”VENÄJÄN KOHDALLA ON KIRKASTUNUT KORUTTOMASTI SE, MITÄ TARKOITTAAN VAKAA JA ENNUSTETTAVA INVESTOINTIYMPÄRISTÖ. SEN ETEEN KANNATTAA MEILLÄ SUOMESSAKIN TEHDÄ NYT TOSISSAAN TÖITÄ”

lä tästä selvittää”-henkeä, joka tuntuu nyt yhdistävän koko suomalaista yritys- ja yrittäjäkenttää.

Eikä kasvokkain tavattaessa ole epäselvyyttä päivän puheenaiheesta.

”Venäjän kohdalla on kirkastunut koruttomasti se, mitä tarkoittaa vakaa ja ennustettava investointiympäristö. Sen eteen kannattaa meillä Suomessakin tehdä nyt tosissaan töitä”, Kiiski muistuttaa.

Tapani Kiiski

KUKA: Tapani Kiiski, ikä 59 vuotta, kotipaikka Hyvinkää

Puunjalostusteollisuudelle koneita ja laitteita toimittavan Rauten toimitusjohtaja vuodesta 2004

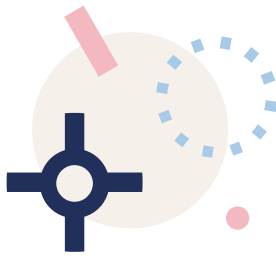
Hallituksen jäsen mm. Helkama Bicassa, Helkama Veloxissa ja Teknologiateollisuuden työnantajissa

KOULUTUS: Diplomi-insinööri, tekniikan lisensiaatti

PERHE: Vaimo ja neljä aikuista lasta

HARRASTUKSET: mökkeily ja liikunta





Tahko Ski Lift Pitch 2022 palautti startup-kulttuurin Tahkovuorelle

Tahko Ski Lift Pitch toteutettiin Nil-siän Tahkovuorella **6.–7.4.2022**. Viidettä kertaa järjestetyn Tahko Ski Lift Pitch -tapahtuman pitchauskilpailun voittajaksi valittiin kuopiolainen Marginum Oy. Marginumin kehittämä teknologia edistää syöpäkirurgian tuloksellisuutta kudosten fluoresenssia tunnistavilla monitorointitekniikoilla. Tuomaristo painotti valinnassaan paitsi pitchauksen sisällöllistä laatua myös tuotteen tai palvelun markkinoille skaalautuvuutta, kansainvälistä kasvupotentiaalia sekä tiimin osaamista.

Tapahtumaohjelmassa välittyi ajan-kohtainen energiamurroksen teema. Kovatasoisen pitchauskisan lisäksi puheenvuoroja kuultiin muun muassa hiljattain Suomen kymmenen lupavimman startupin joukkoon nimetyn P2X Solutionsin vetytalousratkaisusta, sekä Jungle Juice Barin perustaja-en-

kelisijoittaja Noora Fagerströmin kansainvälistä kasvua käsittelevä keynote. Maakunnan kärkitoimialoista terveysteknologia ja hyvinvointi olivat vahvasti edustettuna osuuskunta Kuopio Healthin keskiviikkoiltapäivän ohjelmassa.

Tahko Ski Lift Pitch järjestetään seuraavan kerran **ke-to 12.–13.4.2023** Tahkovuorella.



Startup -kisan voitti Marginum Oy

Marginum Oy on yliopistolähtöinen terveysteknologia-alan startup, joka kehittää fluoresenssiin pohjautuvia kudostunnistusjärjestelmiä. Yhtiön ratkaisut parantavat syöpäsolujen havaitsemista uudenkaltaisten datavetoisten tekniikoiden avulla. Huippututkimuksesta johdetuilla tuotteillaan se edistää kirurgista suorituskyyä ja terveydenhuollon kustannustehokkuutta. Yhtiön poikkiteollinen tiimi tekee yhteistyötä alan akateemisten, klinisten ja teollisten kumppaneiden kanssa varmistaakseen ratkaisujensa klinisen yhteensopivuuden.

Marginumin kehittämä teknologia edistää syöpäkirurgian tuloksellisuutta kudosten fluoresenssia tunnistavilla monitorointitekniikoilla. Tutkimuslähtöinen keksintö syntyi tarpeesta kehittää aiempaa tehokkaampia kudostunnistustekniikoita syöpäkasvainten leikkaushoitoon. Väestön ikääntyessä syöpäkirurgia lisääntyy ja kudosten tunnistaminen on alan isoimpia haasteita.

Lue voittajan haastattelu seuraavasta kauppakamarilehdestä!

www.marginum.com



Todellinen talouskatastrofi

JUURI KUN PANDEMIA ALKOI HELPOTTAA, SAATIIN EUROOPPAAN UUSI TALOUSHAASTE UKRAINAN KRIISISTÄ. VENÄJÄN TALOUDELLE HYÖKKÄYSSOTA TIETÄÄ PITKÄÄ TAKAPAKKIA, JONKA KAIKKIA SEURAUKSIA ON VIELÄ MAHDOTONTA ENNUSTAA. VYÖTÄ JOUDUTAAN KIRISTÄMÄÄN MYÖS MEILLÄ SUOMESSA, TOTEAA SUOMEN PANKIN TUTKIMUSPÄÄLLIKKÖ IIKKA KORHONEN.

TEKSTIT TIMO SORMUNEN

Suomen Pankin nousevien talouksien tutkimuslaitoksen tutkimuspäällikkö Iikka Korhonen teki 24. helmikuuta tutut aamurutiinit. Niihin kuului myös pikainen vilkaisu kännykkään ja tarjolla oleviin uutisotsikoihin.

Kyseisenä aamuna ne koostuivat yhdestä selkeästä pääuutisesta: Venäjä oli hyökännyt Ukrainaan.

”Ensimmäinen ajatus oli, että nyt se sitten tapahtui”, Korhonen muistelee.

Monelle suomalaiselle uutinen oli järkytys, joka samalla nosti esiin vanhat pelot itänaapurin arvaamattomuudesta. Kokeneen Venäjän tutkijan silmissä se oli lopulta vain loogista jatkumoa vuoden 2014 Krimin miehitykselle sekä Donbassin ja Luhanskin ”mielikuvitusvaltioille”, kuten Korhonen itse alueita kuvailee.

”Huonoja enteitä oli ilmassa riittämiin jo vuosien ajan, jos niitä vain halusi nähdä. Toki itsekin toivoin viimeiseen asti, että sotapuheet olisivat olleet lopulta vain Venäjän bluffia”, hän huokaa.

Armoton isku Venäjän taloudelle

Heti ensimmäiset uutisotsikot luettuaan Korhonselle kirkastui myös se, että sota tulee olemaan Venäjän taloudelle todella kova isku, josta selviämistä on edelleen vaikea edes ennustaa.

Venäläisten ostovoima ja ruplan kurssi syöksyivät saman tien alamäkeen ja pudotusta oli kertynyt sodan ensimmäisen kuukauden aikana noin 30 prosenttia. Ja vielä pahempaa on edessä, kun lännen asettamat talouspakotteet alkavat kesän tullen puremaan täydellä tehollaan.

Ei siis ihme, että nuorta ja osaavaa väkeä muuttaa maasta kiihtyvällä vauhdilla, jos se vain on heille vielä käytännössä mahdollista.

”Se on ainakin selvää, että hyökkäyspäätöstä tehtäessä ei mietitty riittävän rationaalisesti sen talousvaikutuksia”, Korhonen toteaa.

Ruuan suhteen Venäjä on varsin omavarainen, mutta monella muulla toimialalla tiukat tuonti-



rajoitukset ja talouspakotteet halvaannuttavat tuotantoa. Muun muassa legendaarinen Lada-tehdas lomauttaa huhtikuussa väkensä komponenttipuolaan vedoten.

Toisaalta harvalla venäläisellä on pian edes varaa auton vaihtoon. Korhosen luotsaaman tutkimusryhmän synkkä ennuste näet on, että Venäjän bruttokansantuote putoaa tänä vuonna noin 10 prosenttia. Tuonnin arvon arvioidaan romahtavan puoleen nykyisestä.

”Vastaavia lukemia nähtiin aikanaan Iranissa, kun talouspakotteet alkoivat iskeä sinne täydellä teholla”, Korhonen vertaa.

Edessä ankea tulevaisuus

Länsimaiden nopea ja määrätietoinen pakotepoliitiikka ei sen sijaan yllättänyt kokenutta tutkijaa, sillä päätöksiä oli viritelty ja niistä oli myös varoiteltu valmiiksi jo etukäteen. Isompi hämmästyks oli se, millaisella vauhdilla ja yhtenäisyydellä ulkomaiset yritykset – suomalaiset jopa niiden etujoukoissa –

päätivät vetäytyä Venäjän markkinoilta.

”Tässä tilanteessa olisikin näyttänyt todella pahalta, jos sinne olisi jääty odottelemaan tilanteen kehittymistä. Nyt oltiin yhteisessä rintamassa”, Korhonen kehuu.

Taustalla olivat yritysten vaakakupissa alati painavammaksi tekijäksi tulleet vastuullisuuskysymykset, mutta myös synkkä tuntuma Venäjän tulevien vuosien talous- ja liiketoimintänäkymistä. Sikäläisille markkinoille ei ole paluuta kenties koko 2020-luvulla, vaikka sota pian loppuisikin.

Miltä Venäjä sitten näyttää vaikkapa kolmen vuoden päästä?

”Talous on paljon nykyistä pienempi ja irrotettu maailmantaloudesta, EU:sta ja Yhdysvalloista. Kansalaisten elintaso ja yritysten investoinnit ovat paljon nykyistä alemmalla tasolla. Kiinan kanssa tehdään entistä enemmän yhteistyötä”, Korhonen tiivistää.



Synkkenevää suhdannetta myös Suomeen

Ukrainan kriisi heittää ison varjon myös Suomen talouteen, vaikka Venäjän vienti oli jo edellisen kriisin jäljiltä typistynyt runsaaseen viiteen prosenttiin. Nyt se on painunut nolnaan.

Sotauutisten myötä kuluttajien luottamus on kääntynyt jyrkkään laskuun ja pessimismi valtaa alaa myös elinkeinoelämän piirissä.

Valtiontaloudessa menokehykset joustavat ja velanottoa lisätään muun muassa puolustusmenojen kasvun ja pakolaiskriisin vuoksi.

Suomen Pankissa jouduttiinkin kevään korvalla tekemään kaksi erillistä skenaarioita tulevista kehityspoluista. Ensimmäisessä laskelmassa vaikutukset talouskasvuun ja inflaatioon rajautuvat pääosin kuluvaan vuoteen, jolloin Suomen talous kasvaisi tänä ja ensi vuonna noin 2 prosenttia.

Toisessa laskelmassa Suomen vientimarkkinat typistyvät eikä Venäjän tilalle vielä löydetä korvaavia vientikohteita. Myös raaka-aineiden ja energian hinnat pysyvät korkealla. Tällöin Suomen talouskasvu saattaisi kutistua noin 0,5 prosenttiin.

Molemmissa laskelmissa Suomen inflaation odotetaan nopeutuvan kuluvaan vuonna 4–5 prosenttiin.

”Kyllä meilläkin joudutaan tinkimään elintasonsa. Korotukset näkyvät jo nyt mm. elintarvikkeiden, teräksen ja lannoitteiden hinnoissa. Ruuan hintaan vaikuttaa paljolti se, millainen on Euroopan satokesä.”

Isoin kysymysmerkki on lopulta energian hinta. Siinä ratkaisun avaimet ovat Korhosen mukaan Yhdysvalloilla ja muutamilla suurilla öljyntuottajamailla, joita nyt painostetaan lisäämään tuotantoaan Venäjän öljyn korvaajana.

Sähkön osalta helpotusta tuo hiljalleen käynnistyvä Olkiluoto 3-ydinvoimala. Valonkajastusta



KUVA PETER MICKELSSON

"KYLLÄ MEILLÄKIN JOUDUTAAN TINKIMÄÄN ELINTASOSSA. KOROTUKSET NÄKYVÄT JO NYT MM. ELINTARVIKKEIDEN, TERÄKSEN JA LANNOITTEIDEN HINNOISSA."

tuo myös Euroopan vihreä siirtymä, kun Eurooppa pyristelee pikavauhtia irti Venäjän fossiilisesta tuontienergiasta.

”Lämpöpumppeihin, LNG-tekniikkaan ja ylipäänsä energiansäästöön liittyvään teknologiaan tehdään pian isoja investointeja. Ja aikanaan on Ukrainakin rakennettava uusiksi. Näissä riittää työtä myös suomalaisyrityksille”, vuosina 2009–2010 myös Kyiv School of Economicsin vierailevana professorina ollut kauppatieteiden tohtori kannustaa.



KUVA ANTTI-AIMO KOIVISTO

Kansainvälisesti arvostettua Venäjän-tuntemusta

Ilkka Korhosen (53 v) luotsaama Suomen Pankin nousevien talouden tutkimuslaitos perustettiin pian Neuvostoliiton hajoamisen jälkeen vuonna 1991. Venäjän ohella se tutkii ja analysoi mm. Kiinaa.

Laitos on alansa kansainvälisesti tunnustettu asiantuntijaorganisaatio, jonka osaamiseen ja analyyseihin luotetaan muun muassa EKP:ssä, Euroopan Komissiossa ja Yhdysvaltain keskuspankki FED:ssä.

”Vastaavia tutkimussuuntauksia on muissakin EU-maissa ja niiden kesken on selkeää työnjakoa. Esimerkiksi espanjalaiset keskittyvät tutkimaan Latinalaista Amerikkaa”, Korhonen kertoo.

Taloustieteilijä tuli tutkimuslaitokseen yksityiseltä pankkisektorilta vuonna 1995, joten hän on ehtinyt nähdä itänaapurin monet myllerrykset ja suunnanmuutokset. Korhonen on johtanut kymmenen ekonomistia työllistävää yksikköä vuodesta 2009 lähtien ja tehnyt siinä sivussa myös omaa tutkimustyötä.

”Monissa muissa maissa kriisit kehittyvät hitain askelin eteenpäin, mutta Venäjällä ne voivat realisoitua muutamassa viikossa. Ukrainan tilanne lieneekin kirkastanut myös suomalaisille sen, miksi naapurimaata ja sen tilannetta kannattaa seurata ja tutkia”, Korhonen toteaa.

Palkanlaskijan päivä

17.5.2022 8.45-16.00 Kuopio

Vuosittainen ajankohtaiskoulutus palkanlaskijoille ja henkilöstöhallinnon työntekijöille! Palkanlaskijan päivässä käydään läpi ajankohtaisia palkanlaskennan ja työoikeuden aiheita sekä palkanlaskennassa esiin tulevia erikoistilanteita. Aiheita käsitellään käytännönläheisesti esimerkkitapauksiin peilaten ja osallistujat saavat omaan työhönsä tärkeää ja ajankohtaista ohjeistusta. Kouluttamassa työoikeuden ja palkkahallinnon asiantuntija Kati Mattinen. Kati toimii lakimiehenä Helsingin seudun kauppakamarissa ja on erittäin pidetty kouluttaja.

OHJELMASSA

- Perhevapaat ja perhevapaauudistus
- Vaihtelevan työajan sopimukset
- Korvaus kilpailukieltosopimuksista
- Vuosilomat palkanlaskennassa



Verkkokoulutukset

Kansainvälisen kaupan juridiikka
31.5.2022 klo 12.00 - 16.00

Esihenkilön työkalupakki
1.6.2022 klo 8.30 - 15.00

HR-vuosikello
15.6.2022 klo 8.30 - 13.00

Remburssit kansainvälisessä kaupassa
14.9.2022 klo 9.00 - 12.15

Myyntihenkilöstön sopimusoppi
15.9.2022 klo 9.00 - 12.15

Hyväksytty Talouspääällikkö-valmennus
23.9. - 16.12.2022

Strateginen talousjohtaminen
3.10.2022 klo 9.00 - 15.45

KATSO KAIKKI VERKKOKOULUTUKSET

www.kauppakamari.fi

Hyväksytty hallituksen jäsen

HHJ-KURSSI

Aktivoi ja kehitä hallitustyöskentelyä! HHJ-kursilla käsitellään monipuolisesti hallitustyön eri osa-alueita, kuten hallituksen kokoonpanoa, rooleja, vastuita, riskienhallintaa sekä työskentelytapoja. Hallitustyöskentelyä avataan kurssilla erityisesti pk-yrityksen näkökulmasta. Kurssi soveltuu myös kuntayhtiöiden ja yhdistysten hallitusjäsenille. Kurssi muodostuu neljästä puolen päivän mittaisesta jaksosta ja ryhmätyöstä.

IISALMI 29.9.2022 ALKAEIN

KUOPIO 25.10.2022 ALKAEIN

HHJ-PUHEENJOHTAJAKURSSI

Puheenjohtajakurssi nostaa keskiöön hallituksen johtamisen! HHJ® -Puheenjohtajakurssi sopii sekä hallitusten puheenjohtajille että puheenjohtajaksi aikoville. Osallistujilta edellytetään HHJ-kurssin käymistä tai vastaavien tietojen hallitsemista.

KUOPIO 1.-2.6.2022

- VIELÄ EHDIT MUKAAN!



Taloushallinnossa huomioitavat alv- ja tuloverosäännökset

22.9.2022 8.45-15.00 Kuopio

Tiedätkö, miten pystyt ottamaan huomioon verotuksen näkökohdat kuitenkin unohtamatta sitä, että kirjanpidon tekemistä säätelee nimimäkeen kirjanpitolaki?

Asiantuntijana koulutuksessa toimii Helsingin seudun kauppakamarin veroasiantuntija **Jukka Koivumäki**

OHJELMASSA

- Tuloverotuksen vaikutukset kirjanpidossa
- Edustusmenot ja henkilöstökulut verotuksessa
- Arvonlisäverotuksen vaikutukset kirjanpidossa



TOIMITUSVARMUUS HUKASSA?

Apua sujuvampaan työntekoon



SOITA HARRILLE!



P. 040 – 553 7351



www.leanme.fi

VAHVA prosessikehittämisen ja projektijohtamisen OSAAJA!



HJP Kehitys Oy

www.hjp.fi

www.makelat.fi



**Mäkelä
Plast**



Kauppakamarin uudistunut Johtajaklubi

**Jo yli 100 toimitusjohtajan, johtajan ja esimiehen luottamusverkosto
– joko Sinä olet mukana?**

Tule jakamaan ajatuksia ja kokemuksia johtajuudesta ja esimiestyöstä kollegoidesi kanssa.

Fasilitoiduissa klubitapaamisissamme kuulet **tunnettuja asiantuntijoita** – teemoina **myynti, talous, HR ja johtajuus** laajasti eri näkökulmista.

Osallistu etänä
tai paikan päällä Helsingissä!

Lue lisää ja liity Johtajaklubiin:
kauppakamarikauppa.fi/pages/johtajaklubi

TiliMEMO Oy

Kauppakamarin kevätkokous &

VÄRINÄ-jäsenalaisuus

24.5.2022 Kuopio klo 13-16

Tervetuloa mukaan kevätkokoukseen ja vuoden 2022 ensimmäiseen Värinään!

klo 13-14 **Kauppakamarin sääntömääräinen kevätkokous**
klo 14-16 **VÄRINÄ-jäsenalaisuus**

Kevätkokouksessa käsitellään mm. vuoden 2021 tilinpäätös, vuosikertomus, tilintarkastajan lausunto sekä päätetään tilinpäätöksen vahvistamisesta

VÄRINÄ-jäsenalaisuudessa teemana **Myynti** ja puhujana myyntivalmentaja **Mika-Petteri Kuro**.

Mika-Petteri Kuron johdolla osallistujille tarjotaan käytännönläheiset myyntitreenit, jonka aikana hiotaan myynnin taktiikkaa ja taitoja sekä jaetaan kokemuksia myynnistä.

